



GUÍA DE PAÍS

Australia



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Sidney

Actualizado a junio 2019

1 PANORAMA GENERAL	4
1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA ...	4
1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD	5
1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	6
1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO	7
1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA	7
1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES	7
1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO ...	8
1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	9
1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES	10
2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS	11
2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO	11
2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL	11
2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN	11
2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO	12
2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	12
3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)	13
3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES	13
3.2 ARANCELES Y RÉGIMENES ECONÓMICOS ADUANEROS	14
3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS	15
3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR	17
3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA	17
4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	20
4.1 MARCO LEGAL	20
4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS	23
4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	23
4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS	26
4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA	26
4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN	27
4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES	28
4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS) .	29
5 SISTEMA FISCAL	30
5.1 ESTRUCTURA GENERAL	30
5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)	31
5.3 IMPUESTOS	31
5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES	31
5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS	32
5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO	32
5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO	32
5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS	33
5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA	33
6 FINANCIACIÓN	35
6.1 SISTEMA FINANCIERO	35
6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN .	36
6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA .	38
7 LEGISLACIÓN LABORAL	38
7.1 CONTRATOS	38
7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS	40
7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL	41
7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA	41

7.5	SEGURIDAD SOCIAL	41
8	INFORMACIÓN PRÁCTICA	42
8.1	COSTES DE ESTABLECIMIENTO	42
8.2	INFORMACIÓN GENERAL	43
8.2.1	FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA	43
8.2.2	HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS	44
8.2.3	HORARIOS LABORALES	44
8.2.4	COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA	45
8.2.5	MONEDA Y TIPO DE CAMBIO	45
8.2.6	LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN	45
8.3	OTROS DATOS DE INTERÉS	46
8.3.1	CONDICIONES SANITARIAS	46
8.3.2	ALOJAMIENTO Y HOTELES	47
8.3.3	SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS	48
8.3.4	CORRIENTE ELÉCTRICA	49
8.4	DIRECCIONES ÚTILES	49
9	ANEXOS	51
9.1	CUADRO DE DATOS BÁSICOS	51
	CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAÍS	52
9.2	CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	52
	CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	52
9.3	INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	54
	CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	54
9.4	CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS	54
	CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS	54

1 PANORAMA GENERAL

Australia es el sexto país con mayor extensión del mundo y el continente más seco y llano del planeta. Así, aproximadamente la mitad occidental de Australia es una extensa meseta árida. El clima predominante en Australia es el desértico y semiárido (se estima que un 40% del territorio lo forman dunas de arena). El norte del país cuenta con un clima tropical mientras que las tierras más fértiles y el clima templado con cuatro estaciones se concentran en el sureste y suroeste.

La principal cordillera del país, la Gran Cordillera Divisoria (*The Great Dividing Range*) se extiende a lo largo de más de 3.500 km entre los estados de Queensland y Victoria. El pico más alto es el Monte Kosciuszko con 2.228 metros. Los ríos más caudalosos nacen en la Gran Cordillera Divisoria y, en su gran mayoría, fluyen hacia el Este y desembocan en el océano Pacífico. Por su longitud y caudal destacan dos ríos: el Murray y el Darling.

Administrativamente, Australia se divide en seis estados (New South Wales, Victoria, Queensland, South Australia, Western Australia y Tasmania) y dos territorios continentales (Northern Territory y Australian Capital Territory (ACT) -Canberra-). La ciudad de Sydney, con sus 4,74 millones de habitantes, es la más poblada de Australia y es la capital del estado de New South Wales (NSW). Es a su vez un importante centro industrial y puerto comercial de primera magnitud. La ciudad es sumamente extensa, con un radio aproximado de 40 km, incluyendo los suburbios. Otras ciudades importantes son Melbourne (4,67 millones), Brisbane (2,33 millones), Perth (2 millones) y Adelaide (1,32 millones). Casi el 90% de la población se concentra en las zonas urbanas.

De sus más de 25 millones de habitantes, un 65,5% se encuentra en edad de trabajar (de 15 a 64 años), mientras que aquellos con más de 65 años y con menos de 15 años suponen el 15,7% y el 18,8% de la población respectivamente. En los últimos veinte años, la edad media de la población australiana ha pasado de 36,10 años en 1.998 a 38,87 en 2018 (junio). La población esperada en el año 2056 rondará los 45 millones de habitantes.

1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE, SUPERFICIE AGRÍCOLA, RELIEVE Y CLIMA

La superficie del país es de aproximadamente 7.741.220 km², quince veces superior a España, representando el 5% del total de la superficie terrestre emergida. Es el sexto país del mundo en extensión. La distancia máxima del continente australiano de este a oeste es de 4.100 km y de norte a sur, de 3.200 km. La longitud costera es de 36.735 km. Su vasta extensión inevitablemente condiciona el tráfico de personas, mercancías y servicios. Australia es, además, el más llano de los continentes, con una altitud media de menos de 300 metros, siendo *The Great Dividing Range*, la Gran Cordillera Divisoria, la única gran cordillera de importancia. Casi dos tercios del territorio carecen de corrientes de agua hacia el mar. La principal cuenca fluvial es la del Murray-Darling con 1.061.469 km², que drena las vertientes sur occidentales de la Gran Cordillera.

El país cuenta con una gran diversidad climática que abarca desde el clima tropical en el norte, que representa el 39% del territorio, al clima templado-continental en el sudeste y Tasmania. En las zonas del centro predomina el clima desértico. La zona más fértil es la franja costera entre Sydney y Adelaide, con lluvias moderadas todo el año. Australia está menos sujeta a climas extremos que otros países en su misma

latitud, debido a los efectos moderadores de los mares y océanos circundantes y a la ausencia de grandes montañas.

Las estaciones varían con la latitud pero aproximadamente son: primavera (septiembre y octubre), verano (noviembre-marzo), otoño (abril y mayo) e invierno (junio-agosto). Las temperaturas medias oscilan entre los 27°C en la zona norte y los 13°C en las zonas más al sur, alcanzando las máximas en la zona centro (38°C). Por tanto, las principales características climáticas australianas son inviernos suaves y veranos cálidos, así como abundante sol y poca humedad. Las precipitaciones son muy escasas en el interior y aumentan en las zonas costeras, de modo que las zonas mejor regadas son los litorales norte, este, sudeste y sudoeste. En el norte del país hay dos estaciones, seca en invierno y húmeda en verano con la irrupción de lluvias monzónicas. Australia es, después de la Antártida, el continente más seco. Aun así, y debido a su diversidad climática, se dan todo tipo de fenómenos naturales extremos como sequías, inundaciones, ciclones tropicales, vendavales, incendios forestales (en lo que se conoce como *bush* o monte en Australia) y, ocasionalmente, tornados.

1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

Población, etnias, densidad demográfica y tasa de crecimiento

La población australiana, a 30 septiembre de 2018, alcanzaba los 25.101.917 de habitantes, de los cuales casi el 57,85% reside en los estados de NSW y Victoria. El porcentaje sube al 77,90% si se añade Queensland. Dicha cifra supone un aumento del 1,57% respecto a la población a septiembre de 2017 y se explica en un 60,76% por la inmigración y en un 39,24% por crecimiento natural.

La tasa de crecimiento se encuentra por encima de la tasa de crecimiento de la población mundial (1,1%). De hecho, según los últimos datos disponibles de 2017, Australia subió un puesto en el ranking de países de mayor población hasta el puesto 53 y se espera que se sitúe en el 56 en 2050.

A excepción de Northern Territory, que disminuyó su población, todos los estados registraron un crecimiento positivo. El estado que registró una mayor tasa de crecimiento fue Victoria (+2,20%) y el que menos Northern Territory (-0,18%).

Las proyecciones realizadas por el *Australian Bureau of Statistics* (ABS) indican que la población en 2056 podría alcanzar los 43,7 millones de personas.

La densidad demográfica de 3,3 habitantes por km² es una de las más bajas del planeta y, debido a las características orográfico-climáticas del país, la población se encuentra concentrada en el sudeste del continente en las zonas costeras.

Australia es país de inmigrantes procedentes de muy diversos orígenes. Según los últimos datos hasta la fecha (2018) 7,34 millones de residentes en Australia han nacido fuera del país, lo que representa el 29,04% del total de la población residente. Inglaterra sigue siendo el principal país de origen extranjero. No obstante, con China, India y Filipinas entre los cinco primeros países, la mayoría de la población nacida en el exterior procede de Asia, y no de Europa.

En cuanto a la población indígena australiana, según el último censo oficial disponible (junio de 2016) asciende a 798.365 personas, lo que representa el 3,18% de la población. La población indígena incluye a aborígenes y población originaria de

las Torres Strait Islands, que forman parte de Queensland.

Respecto a la política de inmigración, el gobierno federal varía la cuota dependiendo del clima económico, cediendo ante la preocupación popular de que la inmigración contribuya a aumentar el desempleo, pero permitiendo mayores niveles con la mejora de las condiciones del mercado.

La tasa bruta de natalidad para 2017-2018 está estimada en 12,54 nacimientos por cada 1.000 y la de mortalidad en 6,27. La tasa de fertilidad es de 1,77 hijos por mujer. La esperanza de vida al nacer es de 80,5 años para los hombres y 84,6 años para las mujeres.

Población urbana y de las principales ciudades

La población urbana supone el 89% del total, uno de los porcentajes más altos del mundo. La ciudad de Sídney, con 4,74 millones de habitantes representa el 18,97% de la población del país y junto con Melbourne, con 4,67 millones y el 18,68% de la población, reúnen el 37,65% del total de la población. Por número de habitantes de las principales ciudades, les siguen Brisbane con 2,33 millones de habitantes, Perth con 2,00 millones y Adelaide con 1,32 millones. La capital, Canberra, tiene 449.000 habitantes, Hobart 210.300 y Darwin 134.800.

Distribución de la población por edades y sexos

La población australiana, al igual que ocurre en la mayor parte de países más desarrollados, está envejeciendo como consecuencia de una baja fertilidad y una creciente esperanza de vida. En los últimos veinte años, la edad media de la población australiana ha pasado de 36,10 años en 1998 a 38,87 en 2018 (junio).

Por estados, Tasmania tuvo en 2018 la población con mayor edad media (41,61 años) seguida por South Australia (40,75 años). Northern Territory es la región más joven, con una edad media de 34,14 años.

En cuanto a las franjas de edad, el porcentaje de población entre 0-14 años ha disminuido hasta alcanzar un 18,81%. La población en edad de trabajar, comprendida entre los 15 y los 64 años es del 65,5%. Esta cifra aumentó hasta 67,51% en 2009 y disminuyó a partir de entonces.

Entre 1998 y 2018 la población de más de 65 años aumentó del 12,25% al 15,66%. Especialmente importante fue el crecimiento en Northern Territory (del 3,33 al 7,59%) debido fundamentalmente al aumento de la esperanza de vida.

Con respecto a la distribución de la población por sexos, en junio de 2018, la proporción de la población australiana era de 98,43 hombres frente 100 mujeres.

1.3 PIB PER CAPITA Y DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita en diciembre de 2018 (dato más actualizado) se situaba en 73.395 dólares australianos (AUD) según el Australian Bureau of Statistics - ABS (56.351,58 US\$ de acuerdo con datos publicados por el Fondo Monetario Internacional). En dólares americanos (FMI) este dato es un 0,7% superior al del año anterior.

Según los últimos datos la OCDE (2016) el índice de Gini para Australia es 0,33 (siendo 1 la mayor de las desigualdades), mejorando ligeramente respecto a 2014, con un 0,337.

En Australia existen numerosos programas gubernamentales para el apoyo a los más necesitados: pensionistas, discapacitados, cuidadores, desempleados, estudiantes y familias con hijos. Existen, además, otros programas que favorecen las condiciones de vida de los veteranos de guerra y las viudas. En el último año, los sueldos fueron la principal fuente de ingresos de los hogares de nivel medio-alto, mientras que las pensiones y subvenciones lo fueron para los hogares con menos recursos.

1.4 POBLACIÓN ACTIVA Y DESEMPLEO

La tasa de paro en enero de 2019 fue el 5,1% de la población activa, bajando desde el 5,7% a finales de 2015. Se trata de una cifra relativamente baja en comparación con años anteriores (5,5% en 2017; 5,8% en 2016 o 5,8% en 2015) de forma que habría que trasladarse hasta 2012 para observar tasas semejantes. Esta tasa esconde importantes diferencias, tanto entre estados como entre zonas urbanas. Así, la tasa de paro en NSW está en el 3,9% mientras que en Tasmania llega al 7%.

Si bien la evolución del crecimiento económico nacional ha afectado al mercado de trabajo reduciendo la movilidad laboral en determinados sectores como el minero, sigue produciéndose escasez de mano de obra que afecta tanto a puestos cualificados como a los no cualificados y que se traduce claramente en un importante alza en los salarios de muchas profesiones, situando el incremento de su remuneración muy por encima del promedio de las subidas generales de salarios.

Durante 2018 el empleo aumentó en un 3,3%, experimentando un récord. La tasa de empleo alcanzó el 61,9% de la población activa. Es especialmente relevante la distinción entre empleo a tiempo parcial y completo, ya que por lo general el primero suele tener mayores tasas de crecimiento (crecimiento del 2,7% del empleo a tiempo parcial, frente al 1,9% del empleo a tiempo completo). Aún así, en el 2018 el empleo a tiempo completo aumentó en 161.900 personas a lo largo del año mientras que el empleo a tiempo parcial aumentó en 106.600, lo que lo sitúa en enero de 2019 en un 31,44% sobre el empleo total.

Existen importantes diferencias entre estados. Durante 2018, los principales estados creadores de empleo fueron Victoria y NSW. En cambio, los que menos empleo crearon, y en este caso destruyeron empleo, fueron Western Australia y Australian Capital Territory.

1.5 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA

1.5.1 SISTEMA DE GOBIERNO, PARTIDOS POLÍTICOS Y DIVISIÓN DE PODERES

La forma de Estado de Australia desde 1901 es la de Estado Federal integrado en la *Commonwealth* británica bajo forma de Monarquía Parlamentaria. La Reina Isabel II de Inglaterra es Jefe del Estado, representada desde marzo de 2014 por Peter Cosgrove. El Gobernador General puede, bajo determinadas circunstancias, disolver el Parlamento y convocar elecciones. En la Constitución de 1901 están enumeradas las responsabilidades de la federación, quedando en manos de los estados y territorios todas aquellas áreas de poder no especificadas en la misma.

Aunque existen partidos políticos menores, el régimen político australiano puede considerarse bipartidista. La alternancia en el poder siempre se ha dado entre la coalición conservadora (Liberales y Nacionales) y el Partido Laborista, de ideología social-demócrata. Otros partidos son los Demócratas (*Australian Democrats*) y los Verdes (*The Australian Greens*).

Las elecciones federales para elegir a los miembros del 46º Parlamento se celebraron el pasado 18 de mayo de 2019 (151 escaños de la cámara baja y 40 de los 76 escaños de la cámara alta). Las elecciones se convocaron tras la doble disolución del 45º Parlamento (Cámara baja y Senado) y le dieron la victoria al gobierno de coalición en minoría, encabezado por el primer ministro Scott Morrison, el cual ha ganado un tercer mandato de tres años tras vencer al líder del partido laborista, Bill Shorten.

Australia es un Estado federal muy descentralizado formado por 6 estados (New South Wales, Victoria, Queensland, South Australia, Western Australia y Tasmania) y dos territorios continentales (Australian Capital Territory y Northern Territory). El Parlamento Federal, situado en Canberra, está formado por dos cámaras legislativas: la Cámara de Representantes (que cuenta con 151 escaños) y el Senado (donde están representados los distintos estados y Territorios). Cada estado está representado en el Senado por 12 senadores mientras que los dos territorios (Australian Capital Territory -Canberra- y Northern Territory) están representados por 2 senadores respectivamente, suponiendo un total de 76 senadores. El voto es obligatorio para todos los ciudadanos y residentes permanentes a partir de los 18 años.

1.5.2 ORGANIZACIÓN ADMINISTRATIVA Y TERRITORIAL DEL ESTADO

En cuanto a la organización administrativa de Australia, se trata de un país muy descentralizado cuyo gobierno se ejerce a tres niveles: federal, territorial y local. El gobierno federal, donde el poder ejecutivo lo ejerce el Primer Ministro con su gabinete, está formado en función de la mayoría parlamentaria respectiva. Los poderes del gobierno federal están establecidos en la Constitución. El Gobierno Federal es también responsable de la Administración del Australian Capital Territory (Canberra).

En cuanto a los gobiernos territoriales, tal y como ya se ha indicado, Australia está formada por seis estados (New South Wales, Victoria, Queensland, South Australia, Western Australia y Tasmania) y dos territorios continentales (Northern Territory y Australian Capital Territory). En este último se encuentra Canberra, la capital del país.

Todos los estados federados, salvo Queensland que abolió la Cámara Alta en 1922, cuentan con un Parlamento bicameral y gobierno propio. Este último se encarga de administrar los ámbitos de educación, impuestos, transporte, justicia, sanidad y agricultura. El Territorio del Norte consiguió en julio de 1978 un estatus de auto-gobierno, y es representado en el gobierno federal por miembros electos. En el referéndum realizado en 1998 para otorgar al territorio la condición de estado, la propuesta fue rechazada.

Los gobiernos locales proveen servicios a sus comunidades, y regulan los asuntos que no pueden ser administrados por instancias superiores.

1.5.3 LA ADMINISTRACIÓN ECONÓMICA Y SU DISTRIBUCIÓN DE

COMPETENCIAS

Las principales carteras en cuanto a administración económica y comercial son:

- Cartera de Hacienda (*Department of Finance*): se ocupa de la gestión de la política económica (política fiscal y de gasto público; garantizar un entorno macroeconómico estable; supervisar el adecuado funcionamiento de los mercados con el fin de promover la competencia). Se compone de un departamento de hacienda y seis agencias (*ASC Pty Ltd, Australian Electoral Commission, Australian Naval Infrastructure Pty Ltd, Commonwealth Superannuation Corporation, Future Fund Management Agency, Independent Parliamentary Expenses Authority*).

- El Tesoro (*The Treasury*): se ocupa de la elaboración del presupuesto federal, que permitirá al gobierno alcanzar sus objetivos de política macroeconómica. Además del Treasurer, en esta cartera se nombra un *Assistant Treasurer* y un *Assistant Minister for Treasury and Finance*. Esta cartera es una de las más relevantes del gobierno australiano y cuenta con un departamento (*Department of the Treasury*) y 17 agencias:

- *Australian Bureau of Statistics*
- *Australian Competition and Consumer Commission*
- *Australian Office of Financial Management*
- *Australian Prudential Regulation Authority*
- *Australian Reinsurance Pool Corporation*
- *Australian Securities and Investments Commission*
- *Australian Taxation Office*
- *Clean Energy Finance Corporation*
- *Commonwealth Grants Commission*
- *Corporations and Markets Advisory Committee*
- *Inspector-General of Taxation*
- *National Competition Council*
- *Office of the Auditing and Assurance Standards Board*
- *Office of the Australian Accounting Standards Board*
- *Productivity Commission*
- *Royal Australian Mint*
- *Reserve Bank of Australia*

El Banco Central australiano se denomina *Reserve Bank of Australia* (RBA) cuya función principal es el diseño y gestión de la política monetaria. Las decisiones al respecto son tomadas por el Consejo (*Board*), con el objetivo de alcanzar una tasa de inflación baja y estable en el medio plazo. Otras funciones son el mantenimiento de la estabilidad del sistema financiero y promocionar la seguridad y la eficiencia del sistema de pagos. El RBA cuenta con plena independencia del Ejecutivo. El RBA participa activamente en los mercados financieros, gestiona las reservas exteriores, realiza la emisión de billetes, y es el banquero del gobierno federal. El Banco es 100% propiedad del gobierno de la *commonwealth*, a quien van a parar sus beneficios.

La *Australian Competition and Consumer Commission* (ACCC) es la autoridad que se ocupa de la aplicación de la política de competencia y de la defensa del consumidor en todos los sectores de la economía. Su tarea principal ha consistido en supervisar la privatización de empresas públicas, desregulando sectores sujetos a monopolio estatal, y en transformar los mercados estatales, especialmente en el sector de la energía, en mercados de ámbito nacional.

- Cartera de Industria, Innovación y Ciencia: Su objetivo principal es el de dar forma a la economía futura de Australia a través del desarrollo de las capacidades, aprendizaje, formación e innovación, acelerando el crecimiento de la productividad y asegurando la competitividad de Australia en la economía global. Consta de un departamento y dos ministros: ministro de Industria, Ciencia y Tecnología y ministro de Recursos y *Northen Australia*. Además, cuenta con siete agencias entre las que se encuentra la *Northen Australia Infrastructure Facility*.

- Cartera de Asuntos Exteriores y Comercio. Esta cartera cuenta con dos ministros (uno para los asuntos exteriores y otro de comercio) así como un *Assistant Minister for International Development and the Pacific*. El ministro de comercio determina la política comercial, tanto interna como externa de Australia. En cuanto a la política comercial externa, desde esta cartera se administran las relaciones comerciales de Australia con otros países, los programas oficiales de ayuda de Australia, así como las cuestiones relativas a los Tratados de Comercio Internacionales. Cuenta con un departamento y seis agencias, entre ellas, la *Australian Trade and Investment Commission* (AUSTRADE). Se trata de una agencia gubernamental de promoción comercial y apoyo a la inversión extranjera. Dispone de oficinas en las principales capitales del mundo, incluida Madrid. Otra unidad administrativa relevante dentro de esta cartera es la *Office of Trade Negotiations* (Oficina de Negociaciones Comerciales), que se ocupa de los temas de la OMC, con rango de *First Assistant Secretary*.

- Cartera de Asuntos de Interior. Esta cartera cuenta con dos ministros (el de Asuntos de Interior y el de Inmigración, Ciudadanía y Asuntos Multiculturales) y un *Assistant Minister for Home Affairs*. Esta cartera está organizada en torno a un departamento y cinco agencias. Otras estructuras relevantes dependientes de la misma son la *Australian Border Force*, la *Australian Border Force Commissioner* o la *Industry Consultation on National Security*.

1.6 RELACIONES INTERNACIONALES/REGIONALES

Australia es miembro del grupo Banco Mundial, FMI, del Banco Asiático de Desarrollo (BAsD), del Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD) y de la *Multilateral Investment Guarantee Agency* (MIGA) del grupo del Banco Mundial. También es miembro fundador del *Asian Infrastructure Investment Bank* (AIIB), del Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico (APEC).

En el ámbito comercial, Australia es miembro fundador de la OMC y tiene establecidos acuerdos de libre comercio con Estados Unidos, ASEAN-Nueva Zelanda, Singapur, Tailandia, Nueva Zelanda, Chile, Corea del Sur, Japón, China y Malasia. Además, ha firmado y están pendientes de entrar en vigor los acuerdos de libre comercio con Perú, Indonesia, Hong Kong, los países del *Trans-Pacific Partnership* (TPP) y las islas del Pacífico del *Pacific Agreement on Closer Economic Relations* (PACER) *Plus*.

Se encuentra en negociaciones para llegar a acuerdos con el Consejo de Cooperación del Golfo y la India.

En 2018 se iniciaron formalmente las negociaciones entre Australia y la Unión Europea para la firma de un Acuerdo de Libre Comercio.

Han comenzado los trámites para iniciar negociaciones con el Reino Unido.

2 ESTABLECERSE EN EL PAÍS

2.1 CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO

El mercado australiano se encuentra claramente condicionado por las enormes distancias existentes en el país. Los centros de distribución se concentran principalmente en las ciudades de Sydney, Melbourne y Brisbane en el este, y Perth en el oeste, tan alejada del resto que llega a constituir un mercado con características propias.

Existen buenas perspectivas para determinadas inversiones en Australia, ya que se trata de un mercado que puede constituirse en alternativa a otros que atraviesan momentos de turbulencia. El sector de las infraestructuras, el agroalimentario, de tecnologías de la información, biotecnología, minero, de servicios financieros, energías renovables, la nanotecnología y el turismo presentan posibilidades de negocio importantes.

2.2 CANALES DE DISTRIBUCIÓN. ESTRUCTURA Y MARCO LEGAL DE LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL

La distribución de productos alimenticios la realizan principalmente las grandes cadenas (sobre todo COLES y WOOLWORTHS, en menor medida METCASH y a más distancia ALDI), mientras que la de los productos de consumo está más diversificada y segmentada, aunque las centrales de compras empiezan también a cobrar importancia. Por su parte la importación de productos industriales también la efectúa un reducido número de grandes grupos de empresas o holdings que controlan amplias cuotas de mercado de los diferentes sectores. Es frecuente que un importador sólo cubra un Estado.

Excepto para algunos productos como los alimenticios, la venta directa en Australia es un sistema que suele resultar poco útil. El mejor sistema parece ser el nombrar un agente/distribuidor permanente.

En general, las empresas australianas seleccionan a sus proveedores en las ferias internacionales más relevantes de cada sector. Las ferias celebradas suelen tener carácter local, y muchas de ellas alternan anualmente las ciudades de Sídney y Melbourne. Constituyen un buen instrumento de promoción para aquellas empresas cuyo producto ya está disponible en el mercado local. Algunas ferias gozan de carácter internacional, como *Fine Food*, *Queensland Mining & Engineering Exhibition*, *DesignBuild-Tilex* y *CeBit Australia*. La “*N ational Manufacturing Week*”, agrupa a los principales sectores industriales del país. Los comparadores australianos son visitantes habituales de las ferias europeas de moda, alimentación y maquinaria.

2.3 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN LA REGIÓN

Los distintos acuerdos regionales y multilaterales que Australia ha firmado en los últimos años son de una importancia capital para el desarrollo de toda la región, al tratarse Australia de la puerta natural para el comercio con las pequeñas islas del

Pacífico. Australia, aunque es un papel que comparte con Nueva Zelanda, sigue erigiéndose como el centro focalizador de los negocios en la región y se utiliza como puente bidireccional entre el sudeste asiático y el resto de países del continente oceánico.

Oceanía está compuesta por 14 países independientes y 11 territorios dependientes o asociados. Australia y Nueva Zelanda son los dos países más importantes, desde un punto de vista económico, a mucha distancia de los demás. De los aproximadamente 39 millones de habitantes del continente, 24 viven en Australia, 4,5 en Nueva Zelanda y 8,2 en Papúa Nueva Guinea.

Salvo algunas excepciones las empresas españolas establecidas en Australia se encargan de supervisar la actividad de sus grupos en el resto de países de la región.

Para nuestras exportaciones Australia es sin duda el mercado más relevante, seguido por Nueva Zelanda.

2.4 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

Australia ha disfrutado de un crecimiento excepcional durante más de 27 años, apoyado por el boom de las materias primas y la creciente demanda asiática, especialmente China. El país ha sabido aprovechar muy bien sus oportunidades gracias a un sistema político robusto y a unas instituciones fuertes y solventes. El país salió indemne de la crisis financiera internacional que estalló en 2008 y tras el boom de las materias primas y el cambio en los precios relativos, se encuentra en plena transición hacia un modelo menos dependiente de la minería y más apoyado en el sector servicios.

Parece difícil mantener a medio y largo plazo las altas tasas de crecimiento del pasado y es probable que la senda futura esté más en línea con la media de la OCDE. En cualquier caso, el aumento del crecimiento potencial dependerá de la puesta en marcha de una serie de reformas que permitan aumentar la productividad de la economía, en el sentido de las exitosas reformas de los 80 o de los años 2000.

Los diferentes gobiernos han seguido la línea de intensa negociación de acuerdos de libre comercio. Australia será un suministrador de alimentación y servicios para la creciente clase media asiática. Con ello compensará el menor papel que se prevé para la minería en el futuro.

Además de enfatizar y apoyar las actividades de I+D se plantean reformas para introducir competencia adicional en sectores como la distribución.

Por otro lado, la combinación de un mercado de trabajo flexible y protegido es otro de los éxitos del sistema australiano.

Por su parte, el sistema financiero, muy concentrado, es sólido para los estándares internacionales pero requiere quizás más competencia.

El sistema cambiario flexible también ha protegido a Australia de los shocks externos y ayudará ahora a redirigir los recursos internos hacia otros sectores.

2.5 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

El sistema legal australiano descansa en la *Common Law* y puede decirse que

genera un clima favorable a la iniciativa privada y a los negocios. Ello no quiere decir que no incluya numerosas obligaciones y requisitos que las empresas deben cumplir, siendo además la verificación de dicho cumplimiento relativamente estricta. Las diferencias entre estados y territorios son notables y las normas varían entre ellos. En muchos estados como New South Wales y Victoria la litigiosidad es elevada. Las normas son en general muy transparentes y claras, con poco margen para la interpretación particular.

En el sector de agroalimentarios es preciso entrar con productos de calidad y con imagen diferenciada. Los productos orgánicos y los del segmento gourmet tienen mejores posibilidades de éxito.

En el sector de consumo cabe explorar los sectores de cerámica decorativa, moda y equipamiento deportivo y calzado, muebles de diseño, accesorios de baño, embarcaciones de recreo, productos de belleza, material de imprenta y textil-confección.

En el sector industrial existe potencial para la maquinaria agrícola, empujadora para el procesado de alimentos, equipos de construcción, material eléctrico y electrónico, los equipos de telecomunicaciones y repuestos y partes de vehículos.

Otro sector interesante es el de maquinaria para obra civil y, a pesar de la ralentización del sector, también minería.

Además, sería interesante explorar las posibilidades del sector de las franquicias de comidas rápidas y moda y complementos.

La presencia española en sectores como defensa, energías renovables y tratamiento de aguas e infraestructuras, en los que se han ganado importantes contratos en el país, abre las puertas para sus industrias auxiliares así como para el suministro de equipamiento y maquinaria.

Actualmente, el sector de mayor interés para las empresas españolas es el de las infraestructuras, sea en su versión de obra pública clásica (carreteras, túneles, puentes, ferrocarril, etc.), en formato financiación pública, PPP, o incluso privada (minerías). Otros proyectos importantes son aquellos de gestión de aguas y medioambientales. España está comenzando a ser percibida como país líder en aquellos sectores donde priman los avances tecnológicos tales como: la defensa, la bionanotecnología, TICs, servicios de ingeniería y consultoría. No obstante, la publicidad negativa del proyecto SLR supone una amenaza real a la imagen de nuestras empresas.

La industria alimentaria que goza de un acceso privilegiado a los mercados asiáticos es otro sector con potencial inversor. Otra área por explotar es el turismo, las cadenas hoteleras españolas no están presentes en Australia.

3 IMPORTACIÓN (RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR)

3.1 TRAMITACIÓN DE LAS IMPORTACIONES

El régimen de comercio exterior en Australia es abierto y liberal. Las principales restricciones se derivan de su régimen de cuarentena, que se aplica a los productos de origen animal y vegetal.

Los documentos necesarios para tramitar la importación son: factura comercial, *packing list*, *bill of lading* (3 copias), *airway bill* (original y 3 copias, negociable), certificado de seguro (si el exportador corre con estos gastos), tratamiento de cuarentena (si es necesario), *Informal Clearance Document* (ICD: indica que el producto ha pasado aduanas y puede ser distribuido), y Certificado de fumigación de los palés si corresponde (paja o madera).

La aduana no exige ninguna factura especial: se aceptan las facturas comerciales y recibos comunes. Todos estos documentos deberían contener la siguiente información: incoterms, unidad monetaria referida en la factura, nombre y dirección del vendedor, nombre y dirección del comprador, descripción completa de los bienes, nombre de la nave (barco o avión) en el que los bienes llegarán a Australia, país de origen de los bienes, incluyendo una declaración del fabricante, número de bultos y sus números de serie, cantidad, precio de venta de los bienes al comprador, costes laborales incurridos en el empaquetado, valor del empaquetado exterior, cantidad de royalties (si las hay) a pagar por los bienes, particularidades en relación con costes de logística y seguro, y especificación de todas las variables que puedan afectar al precio de venta del bien.

3.2 ARANCELES Y RÉGIMENES ECONÓMICOS ADUANEROS

Desde los años 80 el gobierno australiano ha ido reformando el sistema arancelario del país, reduciendo progresivamente el arancel aplicado a los productos importados. El tipo arancelario medio aplicado es del 3,5%, y el consolidado se sitúa en el 10,5%, habiendo consolidado casi el 97% de su arancel.

Mientras que el arancel promedio de la UE para los productos industriales es inferior al 1%, Australia aún aplica tarifas de un máximo del 10%. Australia ha desarrollado un proceso de reducción unilateral de sus aranceles en los sectores de textiles, calzado y vehículos de motor. Así pues, existen algunas partidas con derechos arancelarios más elevados y que a partir del 1 de enero de 2010 quedaron reducidos a los siguientes porcentajes: vehículos para el transporte de personas, 5%; piezas, recambios y componentes para automoción, 5%; prendas de vestir, 10%; calzado, 5% (componentes 7,5%); textil hogar: 5% en artículos hechos a mano. Desde 2016, todos los aranceles aplicados a productos textiles, del vestido o del calzado no superan el 5%. Hay que citar, además, que Australia aplica únicamente cuotas para el queso. Para mayor información sobre este tema se puede acudir al Servicio de Aduanas australiano a través de su página: <http://www.border.gov.au>.

Cabe destacar que no todos los países deben pagar en la misma medida los aranceles indicados anteriormente, ya que Australia mantiene diferentes acuerdos de libre comercio con varios países, lo que implica ventajas en el pago de aranceles sobre los productos procedentes de dichos países. Es el Departamento de Asuntos Exteriores y Comercio quien decide y negocia sobre estos acuerdos, siendo su objetivo el dinamizar y propiciar una industria más competitiva para Australia. Para más información, se puede consultar: <http://dfat.gov.au/trade/agreements/Pages/trade-agreements.aspx>

Asimismo, cabe señalar que Australia otorga desde hace años acceso preferencial a los mercados a los países en desarrollo y los PMA (países menos adelantados). Desde julio de 2003, Australia concede a los PMA amplio acceso a los mercados libre de contingentes y de derechos respecto de todos sus productos, sin períodos de introducción progresiva ni excepciones.

El arancel australiano se basa en la Nomenclatura del Sistema Armonizado de Codificación y Designación de Mercancías. Consta de dos columnas de derechos arancelarios: una de derechos generales y otra de preferenciales; las mercancías españolas están sujetas a la de los derechos generales. Excepto en contadas

ocasiones, los derechos arancelarios son *ad-valorem*.

3.3 NORMAS Y REQUISITOS TÉCNICOS

La regulación sanitaria y fitosanitaria corresponde principalmente al Departamento de Agricultura y Recursos Hídricos (*Department of Agriculture and Water Resources*) que es el organismo de quien depende la inspección y control de la mercancía que llega al país, en estrecha colaboración con el Departamento de Asunto Internos (*Department of Home Affairs*).

El Gobierno australiano ha creado una base de datos, BICON (*Australian Biosecurity Import Conditions*), con información relativa a más de 20.000 productos (plantas, animales, minerales y productos biológicos) y los requisitos necesarios para su importación.

Barreras fitosanitarias

El régimen de cuarentena de Australia está concebido para controlar su situación en materia de plagas y enfermedades y mantener su flora y fauna nativas. El sistema se basa en una evaluación objetiva, con base científica, de los riesgos de plagas y enfermedades, compatible con las obligaciones internacionales, y comprende las derivadas del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC.

Debido a su condición de continente-isla, se mantiene inmune respecto a muchas de las epidemias y enfermedades que afectan al resto del mundo, por lo que exige elevadas y estrictas condiciones sanitarias a la entrada de mercancías. En junio de 2016 entró en vigor la normativa *Biosecurity Act 2015* reemplazando a la norma anterior *Quarantine Act de 1908*. Esta regulación exhaustiva sobre inspección, tratamiento y control tiene por objeto evitar que lleguen al país pestes y enfermedades foráneas.

Los productos elaborados no están sometidos a limitaciones siempre y cuando cumplan con la reglamentación vigente; los permisos de importación son individuales en función del producto y de la empresa. Los importadores australianos facilitan normalmente al exportador español la legislación fitosanitaria australiana, así como la normativa concerniente a envasado, etiquetado y contenidos nutritivos en etiquetas. Como norma general, se respetan denominaciones en español pero es obligatorio que los contenidos aparezcan expresados en inglés. La inspección sanitaria más o menos rigurosa depende del tipo de producto. No se trata de una normativa de difícil cumplimiento, pero hay que señalar que a veces su observación se traduce en una alteración de los niveles de calidad del producto.

Como norma general, está restringida la importación de productos frescos de origen animal y vegetal, lo que en el caso español afecta fundamentalmente a las frutas, las verduras, los embutidos y a algunos quesos elaborados con leche cruda. Los productos agroalimentarios elaborados no están sometidos a tantas limitaciones, pero deben cumplir estrictamente los requisitos fijados por la reglamentación. Los permisos de importación, cuando son preceptivos se expiden de forma individual en función de la mercancía a importar y de la empresa que los solicita. Es obligatorio solicitar el permiso de importación con anterioridad a la llegada de la mercancía al país.

A mediados de 2006 y después de largas negociaciones, por fin se hizo efectiva la

importación del jamón ibérico, serrano y paleta deshuesados y sin ganglios. Sigue estando prohibida la importación de otros productos derivados del cerdo.

Es preciso tener en cuenta que Australia es un Estado federal y que existen regulaciones específicas para algunos de los estados no aplicables al resto.

Barreras técnicas

En lo referente a productos industriales, las barreras no arancelarias más frecuentes en Australia son las técnicas. *Standards Australia* es la organización que se encarga de asegurar que los productos que entran en el país cumplan toda una serie de requisitos desde la composición al etiquetado. De no cumplir con los requisitos se paraliza el proceso de importación.

Standards Australia representa al país en los principales organismos de estandarización, ISO e IEC (electrónica) y tiene una política que tiende cada vez más a la adopción de estándares internacionales. En la web de *Standards Australia* se puede localizar y comprar los estándares del producto de interés: <http://www.standards.org.au/Pages/default.aspx>

Los sectores que incluye Standards Australia son los siguientes:

- Agricultura, silvicultura, pesca y alimentación
- Minería
- Manufacturas y procesados
- Edificios y construcción
- Electrotecnología y energía
- Agua y Servicios relacionados con el agua
- Transporte y logística
- Salud y Servicios comunitarios
- Productos de consumo, Servicios y seguridad
- Educación y Servicios de formación
- Comunicaciones, Tecnología de la información y servicios de e-commerce
- Seguridad pública, Administración pública; business y gestión

Otras regulaciones técnicas afectan a los siguientes productos:

- Productos de alimentación: *Food Standards Australia y Nueva Zelanda (FSANZ)* agencia gubernamental con competencia en ambos mercados.
- Productos farmacéuticos o equipo médico, el principal organismo responsable en Australia se llama *Therapeutic Goods Administration*.
- Vehículos, la regulación es competencia del *Department of Infrastructure and Regional Development*.

Como resultado de esta práctica, el 33% de los estándares australianos están total o parcialmente alineados con los estándares internacionales. Existen todavía sectores industriales como la construcción, salud y seguridad ocupacional, por ejemplo, donde no hay estándares internacionales.

NATA, *Nacional Association of Testing Authorities* es la entidad australiana encargada de acreditar laboratorios. Su acreditación reconoce la capacidad de laboratorios e instalaciones para efectuar distintos tipos de análisis, medidas, inspección y calibrado.

La protección al consumidor está en manos de la entidad *Australian Competition and Consumer Commission*.

3.4 REGULACIÓN DE COBROS Y PAGOS AL EXTERIOR

Se puede transferir y recibir fondos sin ninguna limitación y el cambio de moneda extranjera está permitido siempre que la operación sea efectuada a través de un banco o comerciante en divisas autorizado.

Los medios de pago utilizados en Australia son muy similares al resto de países con economías desarrolladas. La mayoría de importadores tienen relaciones comerciales con diversos proveedores extranjeros y, por lo tanto, operan con diferentes divisas.

El tipo de Incoterm varía en función del producto a vender. Así, la mayoría de importadores esperan recibir la mercancía en FOB (o FCA) en dólares americanos; en el caso de los commodities en cambio (madera, especias...) frecuentemente se requerirá CFR (o CPT). En este sentido, los importadores australianos prefieren hacerse cargo de su propio seguro y no esperan el Incoterm CIF (o CIP). No obstante, en el caso de que las operaciones se hagan en CFR, CPT, CIF o CIP, también se ofrecerá el precio FOB (o FCA) ya que el arancel a la importación se calcula sobre el valor FOB.

En cuanto al medio de pago, la mayoría de productos importados a Australia son financiados por Carta de Crédito desde 30 a 90 días. No obstante, en el caso en el que exista una estrecha relación entre el exportador y el importador, la transferencia telegráfica (*Bpay*) en una " *open account*" es el medio más utilizado, realizando el importador el pago en el momento que haya sido solicitado por el exportador y una vez que la mercancía haya sido cargada en el medio de transporte a utilizar. El tipo de cambio aplicado será el que esté en vigor en el momento de la transferencia entre los dos bancos. Los suministradores españoles, en principio, no deben tener problemas con el cobro de los fondos ya que Australia no cuenta con altas tasas de impagados y los plazos de pago son muy inferiores a los habituales en España.

3.5 CONTRATACIÓN PÚBLICA

3.5 Contratación pública

Australia ha firmado el Acuerdo Plurilateral de Compras Públicas de la OMC (ACP). El pasado 5 de abril de 2019 ratificó su Adhesión al ACP, entrando en vigor el 5 de mayo, con lo que Australia se ha convertido en el miembro número 48 de este acuerdo multilateral.

De acuerdo a la *Financial Management and Accountability Act* (FMA Act) de 1997 y a

la reglamentación pertinente, cada organismo oficial se encarga de realizar su propia contratación. El gobierno considera que no existe un único método que sirva para todas las situaciones; por consiguiente, las Directrices de Contratación de la *Commonwealth* permiten una flexibilidad considerable

Cada uno de los tres niveles de gobierno de Australia (*Commonwealth*, estados y territorios, y ámbito local) tiene su marco y sus políticas de contratación propias. A nivel de la federal, el marco normativo de contratación pública se basa fundamentalmente en las Directrices de Contratación de la *Commonwealth* (*Commonwealth Procurement Rules, CPR*) que son publicadas por el Departamento de Finanzas. Estas directivas son obligatorias para las contrataciones del gobierno federal y sirven de guía para los estados, que tienen flexibilidad y capacidad normativas en el marco de los acuerdos internacionales suscritos por Australia. La última versión entró en vigor en marzo de 2017, y ésta se modificó en enero de 2019 para adecuarse al nuevo marco legislativo y, por última, vez en abril de 2019.

Los principios que inspiran estas CPRs son:

- Value for money
- Competencia
- Eficiencia, eficacia y ética
- Transparencia y rendición de cuentas
- Adecuada gestión de riesgos

Los umbrales de contratación son los siguientes (incluyen el IVA local, GST):

- Departamento de Estado y Parlamento: 80.000 AUD, excepto para construcción.
- Entidades federales de derecho público: 400.000 AUD, excepto para construcción.
- Servicios de construcción: 7,5 millones de AUD.

Los sistemas de licitación se han reducido a dos:

- Procedimiento abierto (*open tender*): publicación de invitación a presentar ofertas (open approach to market).
- Procedimiento restringido (*limited tender*): por invitación, en circunstancias excepcionales y/o cuando el proceso no cumple con los requisitos de procedimiento abierto. Se establecen unas condiciones específicas para estos casos.

La nueva versión de las CPR exige que el licitante demuestre que está en condiciones de cumplir con toda la normativa australiana, así como la obligación de valorar los beneficios para la economía australiana de todos los contratos de más de 4 millones de AUD (7,5 millones en el caso de los servicios de construcción).

El sistema de licitaciones públicas, *Austender*, constituye una excelente herramienta para acceder de forma transparente y competitiva a los concursos que se licitan en toda Australia. *Austender* publica de forma centralizada las oportunidades comerciales del gobierno australiano, así como planes anuales de adquisiciones y contratos adjudicados. Las agencias gubernamentales australianas también publican todos sus *Approaches to Market (ATM)* de forma abierta y gratuita en *Austender*, y cuenta con un sistema de notificaciones gratuito.

Por otro lado, cada estado y territorio del país cuenta con su propio portal de licitaciones públicas:

- Gobierno de New South Wales: <https://tenders.nsw.gov.au/>
- Gobierno de Victoria: <https://www.tenders.vic.gov.au/tenders/index.do>
- Gobierno de Queensland: <https://www.hpw.qld.gov.au/qtenders/>
- Gobierno de South Australia: <https://www.tenders.sa.gov.au/>
- Gobierno de Western Australia: <https://www.tenders.wa.gov.au/>
- Gobierno de Tasmania: <https://www.tenders.tas.gov.au/>
- Gobierno del Australian Capital Territory: <https://tenders.act.gov.au/ets/index.do>
- Gobierno del Northern Territory: <http://www.dob.nt.gov.au/business/tenders-contracts/>

Existen mecanismos para incentivar la participación de empresas australianas y neozelandesas, con un énfasis especial en las PYMES (empresas con menos de 200 empleados a tiempo completo). En concreto, existe un compromiso por el cual las entidades no corporativas del gobierno han de contratar al menos un 10% del total con PYMES locales. Además, el gobierno tiene el objetivo de que dichas entidades realicen adquisiciones procedentes de PYMES equivalentes al 35% de los contratos en términos de volumen, hasta un valor de 20 millones de AUD.

En octubre de 2018, se aprobó la denominada *Government Procurement (Judicial Review) Act* con el propósito fundamental de adecuar la normativa interna a las obligaciones internacionales contraídas en el marco del Acuerdo de Compras Públicas de la OMC (GPA) -al que Australia acaba de adherirse-, y el Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP) -del que Australia es signataria-. La *Government Procurement (Judicial Review) Act* prevé la posibilidad de que se impugne un procedimiento de licitación lanzado por una agencia de la *Commonwealth* ante el Tribunal Federal australiano o la denominada *Federal Circuit Court*.

La ley aprobada -aplicable a las contrataciones previstas en las divisiones 1 y 2 de las CPRs- tiene importantes consecuencias para las agencias de la *Commonwealth* en la medida en que sus procedimientos de licitación podrían verse paralizados si incumplen las mencionadas normas. Un proceso de contratación estará sujeto a las divisiones 1 y 2 de las CPRs si supera un determinado umbral y no se encuentra incluido en la lista de excepciones recogida en el apéndice A de las CPR.

La ley prevé, asimismo, dos vías de subsanación en caso de incumplimiento de las normas CPR: medidas cautelares y compensaciones. La finalidad de la medida cautelar - que requiere previa presentación de una queja ante la agencia licitadora- es preservar el derecho de un proveedor a la hora de participar en un proceso de contratación pública. La segunda vía contempla la posibilidad de que se compense al licitador si sus intereses se ven o se han visto afectados por una propuesta de actuación o actuación realizada por una agencia que suponga una infracción de las CPR.

Aunque sean muy transparentes, los procesos de contratación pública se caracterizan, en general, por:

- Su larga duración (plazo medio de una licitación es de 17 meses), complejidad y coste (entre un 0,5% y un 2% del valor del contrato).
- Su cierta incertidumbre respecto al calendario de proyectos.

Es pues un mercado complicado para la mayoría de las PYMES extranjeras. Ahora bien, las grandes empresas españolas que han invertido en Australia participan activamente, directamente y/o a través de sus filiales, en numerosos concursos convocados tanto por el gobierno federal como por los diferentes estados. Y lo

hacen con gran éxito como puede verse en los datos del informe elaborado por la Dirección General de Comercio e Inversiones.



4 INVERSIONES EXTRANJERAS / INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

4.1 MARCO LEGAL

La *Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975* (FATA) y la *Foreign Acquisitions and Takeovers Regulations 1989* son el respaldo legislativo de la política del gobierno australiano con respecto a la Inversión Extranjera Directa (IED). La ley estipula la notificación de propuestas de IED a la administración por parte de las partes involucradas en una posible absorción o adquisición, así como la prohibición de determinadas inversiones por contravenir los intereses nacionales. El organismo responsable de aprobar las propuestas de inversiones es el *Foreign Investment Review Board* (FIRB), órgano dependiente del Departamento del Tesoro.

Si una propuesta de inversión que afecte a esta ley se lleva a cabo sin una notificación previa, y posteriormente es considerada como contraria al interés nacional, el Ministro del Tesoro podría ordenar la desinversión y las partes serían obligadas a vender sus activos.

Sin embargo, el régimen australiano de IED es generalmente transparente y abierto, aunque existen algunas restricciones respecto a sectores como la banca, aviación civil, aeropuertos, astilleros, medios de comunicación y telecomunicaciones. Las reformas que entraron en vigor el 1 de diciembre de 2015 modernizaron y clarificaron la regulación sobre las inversiones extranjeras e introdujeron nuevas tasas y sanciones. Además, se garantizó que la IED no fuera contraria al interés nacional como, por ejemplo la ampliación del registro de propiedad de la tierra agrícola o la aplicación de tarifas que garanticen los recursos necesarios sin que afecte al contribuyente australiano.

Puede haber normativas especiales para las propuestas de inversión que provengan de gobiernos extranjeros o de agencias ligadas a éstos, incluyendo cuestiones fiscales. El Gobierno exige a los gobiernos extranjeros que realicen inversiones comerciales en Australia que éstas sean estructuradas de una forma que permita gravarlas con todos los impuestos pertinentes, y que no surjan problemas de inmunidad soberana.

En este sentido se establecen una serie de directrices para que las adquisiciones no vayan en contra del interés nacional:

- Las operaciones de inversión son independientes de la naturaleza pública del gobierno extranjero.
- El inversor debe cumplir con las normas de mercado existentes.
- No puede dificultar las reglas de competencia ni inducir a una excesiva concentración de ciertas industrias o sectores.
- La inversión puede ser gravada mediante regulaciones tributarias y otras medidas gubernamentales en tema medioambiental, etc.
- No puede ir en contra la seguridad nacional.

- La inversión no puede afectar directamente a negocios australianos, al igual que a su contribución a la economía australiana.

La ley otorga poderes al Ministro del Tesoro para examinar las propuestas de inversión realizadas por extranjeros y aprobarlas previamente si se trata de las siguientes actividades:

1. La adquisición o aumento de la participación en acciones de una empresa australiana que representen un valor superior a 252 millones AU\$ (166,04 millones de euros) por parte de inversores extranjeros no estadounidenses, o de 1.094 millones de AUD si se trata de un inversor de los EE.UU, Korea del Sur, Nueva Zelanda, Chile o Japón. Estos inversores tienen un trato preferencial en virtud de los respectivos acuerdos de libre comercio firmados con Australia, salvo cuando se trate de sectores sensibles para el interés nacional o cuando el inversor sea una compañía controlada por el gobierno, en este caso el umbral se sitúa en 252 millones AUD.

- Aeropuertos: Según la *Airports Act* de 1996, la participación total para inversores extranjeros está limitada al 49%. En el caso de una adquisición conjunta de aeropuerto y aerolíneas, se establece un límite del 5% sobre las aerolíneas, independientemente de su nacionalidad. Para el caso de adquisiciones conjuntas de varios aeropuertos, se establece un límite del 15%. Los aeropuertos con esta restricción son los de Sídney (incluido el futuro aeropuerto de Sydney West), Melbourne, Brisbane y Perth.

- Banca: La adquisición de bancos australianos se tendrá en consideración según cada caso, ya que la IED en este sector tiene que respetar la *Banking Act* de 1959, la *Financial Sector (Shareholdings) Act* de 1998 (FSSA), la política bancaria y cualquier requerimiento prudencial que pudiese existir. El gobierno permitirá la participación de nuevas instituciones financieras extranjeras en el mercado australiano siempre que cumplan con las disposiciones del *Australian Prudential Regulation Authority* (APRA).

- Aviación Civil: Está permitido poseer hasta el 100% de las acciones de una compañía australiana que opere en vuelos domésticos y hasta el 49% de una compañía que opere con vuelos internacionales, y siempre que ambas operaciones no sean contrarias al interés nacional. En el caso particular de Qantas (compañía de bandera australiana), la propiedad conjunta de aerolíneas extranjeras está restringida al 35%, y la participación individual extranjera hasta el 25%. Además, otros criterios de interés nacional afectan al caso de Qantas, tales como requisitos de nacionalidad de los miembros del consejo de administración y la localización operativa de la empresa.

- Barcos: Según la *Shipping Registration Act* 1981, para que un barco pueda ser registrado en Australia, debe de ser participado mayoritariamente por capital australiano salvo que se indique que será fletado por un operador australiano.

- Medios de Comunicación: Para cualquier inversión de cartera en medios de comunicación de un 5% o más es necesaria una aprobación previa, así como para todas aquellas que no sean de cartera, independientemente de su tamaño.

- Telecomunicaciones: El 51,8% de Telstra era participación del gobierno hasta noviembre de 2006, cuando el estado se quedó con el 17% de la compañía. Del capital privatizado, está permitida hasta un 35% de participación extranjera conjunta,

y hasta un 5% puede ser de un mismo propietario.

Por otra parte, los presupuestos 2017/2018 recogieron algunas medidas que afectan a la IED:

- Límite a la inversión extranjera en nuevos proyectos residenciales, de modo que no pueden venderse más del 50% de las propiedades de un proyecto a inversores extranjeros.
- Gravamen de a los extranjeros que sean dueños de propiedades residenciales vacías que no se pongan en alquiler durante al menos seis meses.
- Racionalización del marco de inversión extranjera australiana. El gobierno trata de reducir los requisitos normativos en algunos casos, así como el esquema de cargas comerciales, en especial en los casos de inversiones consideradas de bajo riesgo para aumentar la eficiencia del sistema de inversión extranjera australiana.

En febrero de 2018 se hicieron públicas nuevas medidas para regular la Inversión Extranjera en la compra de tierras agrícolas y activos eléctricos:

- Compra de tierras agrícolas: Los inversores extranjeros deberán demostrar que la tierra agrícola que tratan de adquirir ha formado parte de un proceso público de venta y que se ha puesto a disposición de licitadores australianos durante al menos 30 días. Estas condiciones, que buscan asegurar la posibilidad de que los inversores australianos participen, se suman a las ya establecidas sobre el umbral de escrutinio de las compras extranjeras de 15 millones de dólares australianos (unos 9,5 millones de euros) y sobre el establecimiento de un registro de tierra agrícola.
- Compra de activos eléctricos: Las infraestructuras de distribución y transmisión de electricidad, así como algunos activos de generación (considerados activos estratégicos) se analizarán caso por caso estableciendo condiciones más onerosas en nombre de la seguridad nacional. El enfoque va a permitir al gobierno administrar activamente el grado de concentración de la propiedad – así como el control de los inversores de un solo activo o dentro de un sector. Se valorará cada situación considerando el nivel de concentración existente, la necesidad de diversificar la propiedad y la importancia crítica del activo.

Como norma general los extranjeros que desean adquirir propiedades inmobiliarias residenciales en Australia deben solicitar autorización previa al *Foreign Investment Review Board* (FIRB). A los activos no residenciales les es de aplicación la normativa de inversiones extranjeras (autorizaciones necesarias por encima de un umbral).

<https://firb.gov.au/real-estate/>

2. La adquisición de empresas extranjeras con subsidiarias australianas o con activos en Australia cuando la operación represente más de 252 millones AU\$. En el caso de que el inversor sea nacional de alguno de los Estados anteriormente mencionados, se aplica un umbral de 1.094 millones AU\$ salvo que se trate de sectores sensibles para el interés nacional, cuyo umbral es de 252 millones AU\$. Los umbrales de ambas operaciones están indexados al

deflactor IPC anual para tener en cuenta el efecto inflacionista.

3. La adquisición de propiedades inmobiliarias siempre exige notificación previa del comprador al gobierno australiano, además, en algunos casos necesita autorización si se trata de:

- Inmuebles no residenciales por valor superior a los 5 millones AU\$ listados como Patrimonio Nacional (para los inversores de los EE.UU., Korea del Sur, Nueva Zelanda, Chile y Japón el umbral es de 1.094 millones de AU\$).
- Inmuebles no residenciales por valor superior a los 55 millones AU\$ (para los inversores anteriormente mencionados el umbral es de 1.094 millones de AU\$).
- Tierra urbanizable y tierras agrícola.
- Inmuebles de carácter residencial.

Existen restricciones a la inversión extranjera directa en algunos sectores:

Como norma general los extranjeros que desean adquirir propiedades inmobiliarias residenciales en Australia deben solicitar autorización previa al *Foreign Investment Review Board* (FIRB). A los activos no residenciales les es de aplicación la normativa de inversiones extranjeras (autorizaciones necesarias por encima de un umbral).

<https://firb.gov.au/real-estate/>

4.2 REPATRIACIÓN DE CAPITAL/CONTROL DE CAMBIOS

Se puede invertir con total confianza en el país; los sistemas de regulación de Australia son más transparentes que los de los países de la región garantizando la seguridad en la planificación empresarial. No existe control de cambios y la moneda tiene plena convertibilidad. Los flujos de capital, remesas y repatriación de capital, la transferencia de royalties y pagos relacionados con operaciones comerciales no están regulados. Para determinados tipos de inversión se requiere el visto bueno del *Foreign Investment Review Board* (FIRB).

Australia goza de la clasificación crediticia más alta de toda la región por parte de las principales agencias de calificación crediticia internacionales.

4.3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

El gobierno australiano puede conceder incentivos a la inversión a proyectos estratégicos en aquellas circunstancias especiales y bien delimitadas, dónde el proyecto genere un beneficio neto y de creación de empleo significativos para la economía australiana.

Los incentivos pueden consistir en subvenciones, rebajas fiscales o provisión de las infraestructuras de servicio necesarias. Los incentivos se consideran para cada caso en particular, teniendo en cuenta el conjunto de criterios públicos de elegibilidad. Estos criterios suponen que la concesión de incentivos se supedita a proyectos con significativos beneficios netos, económicos y de empleo, que, en ausencia de dichos incentivos, se radicarían en el exterior.

Algunos de los programas de ayudas a los que se pueden acoger los inversores extranjeros son:

Major Project Facilitation Program (MPFP)

El Departamento de Industria, Innovación y Ciencia gestiona este programa, cuyos objetivos finales son apoyar la inversión privada en proyectos productivos, respetuosos con el medioambiente y que contribuyan al desarrollo sostenible del

país, aunque no está limitado únicamente al ámbito de las infraestructuras.

La obtención para un proyecto de status “MPF” no implica concesión de ayuda financiera, pero simplifica procedimientos y garantiza apoyo gubernamental al inversor en sus negociaciones con las agencias y administraciones públicas involucradas en el desarrollo del proyecto (incluyendo la identificación de otros programas de apoyo aplicables).

Los proyectos elegibles para conseguir status “MPF” deben tener cierta importancia estratégica para el país:

- aportar un beneficio económico neto importante y adecuado a las necesidades de aquella región donde se realice o
- o la inversión debe ser superior a 50 millones de AUD y contribuir significativamente al crecimiento económico, exportaciones, empleo y/o desarrollo de las infraestructuras de una determinada región

Además, necesitan aprobación del gobierno australiano o participación de este mediante una aprobación medioambiental, concesiones relativas a derechos de importación o cuestiones de inmigración.

En cualquier caso, el status “MPF” se adjudica a proyectos viables técnica y comercialmente, solicitados por empresas que cuentan con la necesaria solvencia técnica y financiera para ejecutarlos.

<http://majorprojectfacilitation.gov.au/>

Australian Government Tourism Major Project Facilitation (TMPF) Service

Una de las prioridades de la Estrategia Turismo 2020 es aumentar la inversión en el sector. Para ello, a través de *Austrade* y *Tourism Australia*, el gobierno australiano ha creado un servicio de ayuda para inversores locales y extranjeros en el sector turístico.

El servicio facilitará el obtener las múltiples aprobaciones por parte de distintas agencias y de distintas jurisdicciones que normalmente se requieren en los proyectos de este sector.

- El proyecto debe cumplir los cuatro siguientes requisitos: valor de la inversión superior 50 millones de AUD (inferior bajo determinadas condiciones) y que contribuya significativamente al crecimiento de la economía, el crecimiento de las exportaciones, la creación de empleo y el desarrollo de infraestructuras
- Ser de importancia estratégica para *Tourism 2020* y contribuir a una serie de objetivos fijados
- Ser de interés nacional y tener previsiblemente un impacto significativo en el sector al introducir un nuevo producto que aumente la llegada de turistas
- Tener la aprobación del gobierno en las distintas áreas que la legislación establece.

Rebajas fiscales por I + D

Existen incentivos a la inversión en I+D en Australia a través de deducciones fiscales. Este programa lo coordinan conjuntamente AusIndustry, que depende

del Departamento de Industria, Innovación y Ciencia y la Agencia Tributaria australiana.

Su objetivo es incentivar aquellos proyectos innovadores, que mejoren la productividad, competitividad y exportaciones de la industria australiana. Todas las empresas australianas que lo soliciten, especialmente PYMES, pueden ser objeto de las siguientes ventajas fiscales:

- Deducción fiscal reembolsable del 43,5% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con facturación anual inferior a 20 millones de AUD.
- Una deducción fiscal no reembolsable del 38,5% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con una facturación anual igual o superior a 20 millones AUD.

Estas deducciones pueden solicitarlas aquellas empresas que desarrollen sus actividades bajo la normativa australiana, y las que actuando bajo normativa extranjera pero residente en Australia a efectos fiscales.

<https://www.business.gov.au/assistance/research-and-development-tax-incentive>

NAIF- Northern Australia Infrastructure Facility

(Co)Financia grandes proyectos de infraestructuras en el norte de Australia, por encima del trópico de capricornio, mediante préstamos a largo plazo y bajo tipos de interés.

<http://www.naif.gov.au/>

Esquema Tradex

Ausindustry gestiona este programa, cuyo objetivo final es mejorar la competitividad de la industria australiana en los mercados globales. Consiste en la exención del pago de derechos arancelarios e IVA de:

- Bienes importados que se re-exportarán
- Bienes que serán usados como inputs productivos por la industria e incorporados a productos finales destinados a la exportación

La exportación del producto deberá realizarse dentro del año posterior a su importación, aunque se admite un plazo superior previa autorización de *Ausindustry*. Este programa mejora el cash flow de las empresas beneficiarias.

Otro tipo de incentivos

- Programa de visitas facilitadas por el gobierno: en colaboración con las agencias de inversión más relevantes de cada estado o territorio y las asociaciones industriales, la división de Promoción de Inversiones del gobierno puede organizar visitas de identificación de la localización más favorable para establecerse en Australia.

- Estudios de mercado: la División de Promoción de Inversiones del gobierno australiano, facilita estudios de mercado y notas sectoriales, que contienen información específica y detallada sobre las posibilidades que ofrece el mercado australiano en un amplio rango de sectores industriales.

-Otra información útil: además de los incentivos presentados hasta este punto, los

gobiernos estatales y otras agencias pueden en ocasiones facilitar ayudas a la inversión, materializadas de diversas formas. Para obtener más información al respecto, a continuación se detallan los links a estos organismos o a otros que facilitan la información pertinente:

*Grantslink (<https://www.business.gov.au/assistance>): Proporciona información sobre todo tipo de programas de subvenciones provistas por el gobierno australiano

*Business entry point (www.business.gov.au): Se trata de una página para facilitar información útil a las empresas australianas e incluye un directorio de los Gobiernos federales, estatales, territoriales y locales y las asociaciones empresariales.

*Regional entry point (<http://regional.gov.au/>): El Ministerio de Infraestructuras y Desarrollo Regional facilita una fuente de información accesible con datos sobre los programas estatales y los servicios disponibles para empresas y negocios familiares en lugares rurales remotos.

*InnovationXchange (IXC) (<https://innovationxchange.dfat.gov.au/>): Es una organización sin ánimo de lucro, con una red de información global que proporciona una página Web interactiva que permite a compañías y socios recibir y actualizar información sobre el acceso a las fuentes de innovación.

Además de éstas páginas se pueden consultar los incentivos de los gobiernos regionales, ya que en general cada estado cuenta con un organismo específico que pretende incentivar las inversiones dentro de su territorio de competencia:

Australian Capital Territory (ACT): <http://www.business.act.gov.au/grants-and-assistance/grants>

New South Wales: <http://www.industry.nsw.gov.au/invest-in-nsw>

Northern Territory: <http://www.investnt.com.au/>

Queensland: <http://www.tiq.qld.gov.au/invest/>

South Australia: <http://www.statedevelopment.sa.gov.au/investment>

Tasmania: http://cg.tas.gov.au/home/investment_attraction

Victoria: <http://www.invest.vic.gov.au/>

Western Australia: <http://www.dsd.wa.gov.au/invest-in-wa>

4.4 ESTABLECIMIENTO DE EMPRESAS

4.4.1 REPRESENTACIÓN Y AGENCIA

El acuerdo de agencia se puede establecer con total libertad, por lo que únicamente es necesario fijar en el contrato todos los aspectos detallados de la relación. En cualquier caso y si hubiera alguna discrepancia sobre la verdadera naturaleza de la relación entre las partes (agencia vs revendedor o distribuidor) los tribunales analizarán la sustancia de dicha relación, independientemente de la forma concreta del contrato suscrito.

El agente formaliza contratos en nombre del principal y no está obligado a desvelar al cliente final (principio de "*undisclosed principal*") quién es el principal. Este último siempre tiene la posibilidad de desvelarlo por sí mismo y exigir al cliente

final el cumplimiento del contrato que haya firmado con su agente.

4.4.2 TIPOS DE SOCIEDADES. FORMALIDADES DE CONSTITUCIÓN

En Australia existen cuatro tipos de entidades bajo las cuales se llevan a cabo relaciones comerciales:

Empresario individual (“ Sole trader”)

El denominado *sole trader* es un empresario individual que realiza operaciones comerciales. Este individuo controla el negocio, y los ingresos del negocio se consideran los ingresos personales del individuo. El *sole trader* puede solicitar su *Australian Business Number* (ABN) para todas las transacciones comerciales que realiza como tal.

El *sole trader* utilizará su *Tax File Number* (TFN) a la hora de hacer la declaración de la renta y, en general, para las operaciones que haga con la agencia tributaria australiana. Los ingresos que el empresario individual obtenga de su empresa se suman a sus ingresos personales a la hora de hacer la declaración de la renta.

Sociedades Civiles Privadas (*Partnerships*, incluyendo las de duración limitada)

Una sociedad es una asociación de individuos o empresas que llevan a cabo transacciones comerciales como asociados y reciben unos ingresos comunes. Los asociados pueden solicitar su propio ABN para realizar sus transacciones comerciales. Asimismo, necesitan obtener su TFN para hacer la declaración de renta ya que cada asociado incluye los ingresos en su propia declaración según su participación en la sociedad.

Entidades fiduciarias (*Trust*)

Un *trust* o entidad fiduciaria es una obligación de una persona denominado fideicomisario o *trustee* a mantener una propiedad en beneficio de otras (beneficiarios). El *trustee* necesita poseer un ABN, además de un TFN, que utilizará para la declaración de la renta. Sin embargo, es el beneficiario el sujeto obligado a pagar impuestos. El beneficiario tiene que incluir su cuota de beneficio del *trust* en su declaración de renta personal.

Empresas (*Companies*)

La empresa es una entidad legal separada de sus accionistas. Las empresas necesitan registrarse para el ABN y el TFN. Existen dos tipos: las *Proprietary Companies* y las *Public Companies*. Ambas pueden ser tanto “*limited by shares*” (de responsabilidad limitada), como “*unlimited with share capital*” (de responsabilidad ilimitada). El organismo regulador de las empresas es el *Australian Securities and Investment Commission* (ASIC): www.asic.gov.au.

Constitución de sociedades

La página web www.business.gov.au contiene información detallada para la creación de empresas, información acerca de registros y licencias, ayudas, obligaciones tributarias, etc.

Para constituir una sociedad es necesario completar el formulario 201 y registrar la sociedad en el organismo regulador ASIC (<http://www.asic.gov.au/for-business/starting-a-company/>). Existen varios requerimientos, como por ejemplo si redactar los propios estatutos (*Constitution*) o utilizar la norma base (*Corporations Act 2001*).

Una vez constituida, a la sociedad se le asignará el *Australian Company Number (ACN)*. Obtenido el ACN hay que obtener el denominado *Australian Business Number (ABN)* y el *Tax File Number (TFN)*. Ambos números se pueden solicitar de forma simultánea a través de la oficina del *Australian Business Register* (<https://abr.gov.au/>).

El ABN es un número que identifica a la entidad cuando lleva a cabo actividades comerciales con otras entidades (por ejemplo, a la hora de facturar), incluyendo con la agencia tributaria de Australia (www.ato.gov.au). El ABN está formado por 11 dígitos, de los que los 9 últimos corresponden al *Australian Company Number (ACN)*, el cual se obtiene en el momento de registro de la entidad. En el caso de *sole traders*, el ABN es utilizado en todas sus operaciones comerciales. En el caso de sociedades, el ABN hará referencia a la sociedad y se utilizará en las relaciones comerciales que como tal se realicen. El *trust* también tiene ABN, que es registrado por el consejo de administración del *trust*.

4.4.3 FORMACIÓN DE "JOINT-VENTURES". SOCIOS LOCALES

Existen dos tipos de *Joint Ventures* en Australia:

Joint Ventures con identidad legal propia

La creación de una sociedad de Joint Venture (JV) supone un propósito común en que las empresas participantes actúan como socias. Se crea simultáneamente un acuerdo de cooperación entre las partes, y la sociedad que tendrá la propiedad y el control de la empresa, con el número de directores de cada parte que se acuerde.

Si la JV es una entidad legalmente australiana, además de regirse por el acuerdo de las partes, como entidad jurídica independiente, estará sujeta a la *Corporation Act*. Esto aporta a la empresa un alto grado de certidumbre, uniformidad y homogeneidad, así como una estructura administrativa y de dirección conocidas.

La responsabilidad de los participantes en la JV es limitada. Pueden acordar asumir un mayor riesgo del inicialmente impuesto por su condición de socios –por ejemplo, avalando los préstamos de la empresa. Además, los directores nombrados por las empresas participantes, deben cuidar de sus obligaciones legales y actuar de forma tal que no comprometan a las empresas a las que representan en las deudas de la JV.

Las obligaciones y beneficios de las empresas que forman la JV vendrán recogidos en su constitución. Cualquier beneficio que se distribuya en forma de dividendos será gravado fiscalmente como beneficio de la JV. Sin embargo, las pérdidas de la JV no podrán deducirse del beneficio de los participantes. Como empresa la JV tiene potestad para capitalizar los beneficios.

Joint Ventures sin personalidad jurídica

En este tipo de empresa, los socios acuerdan cooperar en relación a una inversión comercial, pero mantienen sus intereses y derechos completamente independientes.

Como no hay estructura societaria, el contrato entre los socios habrá de contener todas las cláusulas que regulen la relación, las operaciones y las obligaciones mutuas. La JV en este caso no tiene ni personalidad ni capital propios.

Este es el tipo de acuerdo más común en el sector minero y de materias primas. Uno de los principales atractivos de este tipo de sociedad reside en las ventajas fiscales potenciales. La sociedad como tal no recibe ingresos. Los ingresos que cada parte obtiene solo se materializan cuando la empresa vende su parte de la sociedad, si lo hace. Como los ingresos pasan directamente al capital de la empresa promotora, recibe el mismo trato que el resto de beneficios y pérdidas de la misma, pudiendo compensarse con aquellos. Del mismo modo, si uno de los participantes obtiene pérdidas de su participación, estas serán tratadas junto con el resto de flujos de la sociedad. Además cada socio puede considerar su inversión de manera independiente (en lo referente, por ejemplo, a depreciaciones) dependiendo de su situación.

Esta estructura permite, una evidente limitación de la responsabilidad de los socios. Los socios son propietarios de los activos que aportan en todo momento y con estos responden de las deudas de la sociedad.

Es normal que las partes acuerden que ninguna pueda obligar o actuar como agentes de la empresa de manera independiente ni en nombre de otro de los socios ni en el de la JV, salvo casos específicamente acordados. Esto evita tener que definir las potestades de cada socio.

Es muy común que la sociedad tenga un gerente propio, que con frecuencia se trata de una entidad, que actúa en nombre de los fundadores. El gerente puede tomar responsabilidades operativas, financieras y de marketing. Este rol ayuda a evitar duplicaciones e ineficiencias. Sin embargo, tales acuerdos deben estar cuidadosamente planificados y documentados para asegurar que no se constituye una sociedad independiente. Otra cuestión importante en este punto, es tener en cuenta que si el gerente firma con un tercero en nombre de todos los socios, éstos quedarían responsabilizados del total de las obligaciones de manera global, salvo que el contrato exponga expresamente lo contrario.

4.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL (MARCAS, PATENTES, DISEÑOS, LICENCIAS)

Australia cuenta con un moderno y efectivo régimen de propiedad intelectual. Es miembro de los más importantes tratados internacionales en materia de propiedad intelectual como el acuerdo TRIPS o la convención de París. La agencia gubernamental dedicada a la protección intelectual se denomina *IP Australia* (www.ipaustralia.gov.au).

Patentes

Una patente australiana da un derecho de uso exclusivo de producción, uso o venta de una invención en Australia. Las patentes cubren cualquier objeto, sustancia, método o proceso que es nuevo, innovador y útil (creaciones artísticas o procesos matemáticos sin una utilidad clara no pueden ser patentados). Las solicitudes de patentes se gestionan por parte de *IP Australia*, éstas son únicamente válidas en el país.

Existen dos tipos de patentes: la primera, *standard patent*, da control sobre una invención por un período de 20 años; mientras que la segunda, *innovation patent*, es una opción más rápida y barata que cubre un período de 8 años y está destinada a

invenciones con una vida comercial más breve y que puede ser reemplazada por nuevas innovaciones.

Marcas

Marcas pueden ser letras, palabras, números, frases, sonidos, olores, formas, logotipos, etc. o cualquier combinación de los anteriores. Como regla general, no se puede registrar como marca una palabra o grupo de palabras que describe directamente los bienes o servicios del negocio.

En la legislación australiana una marca puede ser protegida aunque no esté registrada. Sin embargo, el registro muestra los derechos exclusivos de uso de manera más clara evitando costosos litigios.

Las marcas se registran por períodos prorrogables de 10 años. Sin embargo, si durante 3 años no ha habido un uso de la marca, puede admitirse la eliminación de la marca iniciada por cualquier interesado. La solicitud de una marca suele resolverse en alrededor de tres meses desde la solicitud. Sin embargo, los derechos se retrotraen al momento de la solicitud de la misma.

Australia es signataria del Protocolo de Madrid relativo a marcas internacionales.

Diseños

El registro de un diseño da derecho a usar, obtener una licencia o vender el diseño. Para ser registrado, un diseño debe ser nuevo y distintivo. El término "nuevo" es entendido por *IP Australia* como no conocido o usado públicamente en el pasado en Australia. Por el contrario, el término "distintivo" se refiere a que no se asemeja en apariencia a un diseño que ya es conocido públicamente. El registro de diseño sólo cubre la parte visual del producto, no su funcionamiento.

El diseño se puede proteger por un período de 5 años y puede ser prorrogable una vez más por 5 años (período máximo 10 años). El diseño registrado solamente tiene validez en Australia.

Derechos de variedad de plantas

La propiedad de estos derechos confiere el uso comercial exclusivo de una variedad registrada. Estos derechos figuran regulados bajo el *Plant Breeder's Rights Act 1994* e incluyen el derecho tanto a la producción como la venta de la variedad de planta registrada.

5 SISTEMA FISCAL

5.1 ESTRUCTURA GENERAL

La estructura impositiva australiana es extremadamente compleja y cambia frecuentemente. En Australia los impuestos están repartidos entre los distintos niveles de gobierno: el federal, estatal o territorial y el nivel local.

Los impuestos federales son comunes para todos los estados, y están regulados por la *Australian Taxation Office (ATO)*. En este nivel de gobierno el principal impuesto es el derivado de los ingresos tanto de las personas físicas como jurídicas. También

a este nivel se regula el *Goods and Service Tax (GST)* (equivalente al IVA español), aranceles aduaneros, impuestos especiales (excise duties) y los impuestos sobre las ganancias no monetarias (*fringe benefits tax*).

En cuanto a los impuestos estatales o territoriales, cada estado impone un elevado número de impuestos y es responsable de configurar su propia legislación impositiva, regulación y tipos. Por este motivo, pueden existir remarcables diferencias entre los distintos impuestos y tipos de los estados australianos. Los principales impuestos en este nivel de gobierno son el impuesto sobre las nóminas (*payroll tax*), impuestos sobre ciertos documentos y transacciones (*stamp duty*) e impuestos sobre terrenos (*land tax*). Más información sobre este tipo de impuestos se encuentra en las siguientes webs:

1. ACT: <http://www.revenue.act.gov.au/>
2. NSW: <http://www.osr.nsw.gov.au/>
3. VIC: <http://www.sro.vic.gov.au/>
4. QLD: <http://www.osr.qld.gov.au/>
5. WA: <http://www.osr.wa.gov.au/>
6. SA: <http://www.revenuesa.sa.gov.au/>
7. NT: <http://www.treasury.nt.gov.au/Pages/home.aspx>
8. TAS: <http://www.sro.tas.gov.au/>

Por último, en el caso de los impuestos locales, la mayoría están dirigidos a los propietarios de terrenos. Estos suponen menos del 5% de los impuestos que recaen sobre el sector privado.

Para más información sobre temas fiscales se puede consultar de manera gratuita la *Legal Database* de ATO, además la página web de ATO tiene un listado alfabético de temas con información tanto para empresas como para particulares.

5.2 SISTEMA IMPOSITIVO (ESTATAL, REGIONAL Y LOCAL)

El sistema impositivo australiano se corresponde con el de un país desarrollado, siendo la mayor fuente de ingresos de las arcas públicas el impuesto sobre la renta seguido del impuesto de sociedades y el GST. La *Australian Tax Office (ATO)* es el organismo encargado de gestionar la totalidad de los impuestos. Todos los ciudadanos deben solicitar en la ATO el llamado *Tax File Number (TFN)* y las empresas, por su parte, el *Australian Business Number (ABN)*.

5.3 IMPUESTOS

5.3.1 IMPOSICIÓN SOBRE SOCIEDADES

Las empresas residentes en Australia están sujetas a un tipo fijo del 30% de sus rentas imponibles (27,5% para las pequeñas empresas). Por otro lado, las no residentes están gravadas por sus rentas de fuentes australianas (aparte de intereses, dividendos y royalties que están sujetos una retención) al mismo tipo que las compañías residentes.

Una empresa es considerada como residente en Australia a efectos fiscales si está establecida en Australia o, si mantiene relaciones comerciales en Australia y tiene bien su sede central en Australia o bien el poder de decisión en manos de residentes en Australia. Además, los criterios utilizados para considerar a una empresa como residente también dependerán de la entidad que sea, es decir, autónomo, sociedad, fiduciarias, etc.

Desde julio de 2002 los “*wholly-owned corporate groups*” (cuando una empresa controla al 100% a otra empresa) tienen la opción de ser gravadas como una sola entidad en términos de impuestos sobre beneficios.

El 1 de julio de 2017 entró en vigor el nuevo *Diverted Profit Tax*, que tiene como objetivo evitar que las empresas multinacionales lleguen a acuerdos para desviar los beneficios obtenidos en Australia a entidades relacionadas con paraísos fiscales y de esta forma no tener que pagar impuestos en Australia. El tipo impositivo es del 40% y se aplica sobre los beneficios que se detecten como desviados. Los infractores tendrán 21 días para pagarlo. Solo se aplicará a multinacionales que tengan unos ingresos globales de más de 1.000 millones de AUD y unos ingresos en Australia de más de 25 millones de AUD.

5.3.2 IMPOSICIÓN SOBRE LA RENTA DE LAS PERSONAS FÍSICAS

Hay diferentes tipos impositivos para individuos residentes y no residentes. Determinar si un individuo es residente en Australia en términos de impuestos sobre la renta depende de las distintas circunstancias de cada individuo.

Los residentes son gravados por sus ingresos mundiales, el tipo a pagar es progresivo y depende del tramo en el que se sitúe su base imponible, variando entre el 0% y el 45%. Además, los contribuyentes deben pagar el *Medicare Levy*. Generalmente, el *Medicare Levy* se calcula como un 2% de las rentas imponibles, aunque este puede variar dependiendo de las circunstancias de cada persona. Además, dependiendo del nivel ingresos imponibles y de si el individuo posee o no un seguro sanitario privado, se puede aplicar una sobrecarga denominada *Medicare Levy Surcharge* que va desde el 1 hasta el 1,5 por ciento.

Los individuos no residentes sólo están gravados por sus ingresos procedentes de fuentes australianas a un tipo progresivo que varía entre el 32,5% y el 45%, según el tramo de ingresos. A los no residentes no se les exige el pago del *Medicare Levy*.

5.3.3 IMPOSICIÓN SOBRE EL PATRIMONIO

No hay impuesto sobre el patrimonio (*Net Wealth tax*), tampoco sobre sucesiones o donaciones.

5.3.4 IMPOSICIÓN SOBRE EL CONSUMO

El principal impuesto indirecto en Australia es el *Goods and Services Tax (GST)*, que es el equivalente al IVA español.

El 1 de julio de 2000 se introdujo el GST, impuesto que grava una amplia gama de bienes y servicios con un tipo impositivo del 10%. Además, el GST sirvió para sustituir a una serie de impuestos, principalmente del sector financiero, que eran considerados como ineficientes.

Algunos bienes y servicios están exentos, entre otros los siguientes: productos básicos de alimentación, algunas medicinas, determinados equipos médicos, la

mayoría de los servicios educativos.

Tipo impositivo: 10%

5.3.5 OTROS IMPUESTOS Y TASAS

IMPUESTO	TIPO IMPOSITIVO
Stamp Duty: Impuesto estatal que se aplica a los documentos escritos y ciertas transacciones como seguros e hipotecas.	Los tipos varían según el tipo de transacción y del estado. Ejemplo: Transferencia de un inmueble. Tipo variable, hasta un 7% del valor total de la propiedad.
Payroll Tax: Impuesto estatal sobre los salarios pagados a los trabajadores. Se abona cuando el montante total de los salarios pagados en Australia excede el umbral exento. En Nueva Gales del Sur, por ejemplo, se aplica si el total de los salarios de una empresa o grupo de empresas relacionadas supera los 750.000 dólares australianos anuales.	El tipo varía entre los estados, pero es cercano al 5,45% en la mayoría de casos.
Land Tax (impuestos estatales): Existe en todos los estados y ACT menos en Northern Territory. Es un impuesto anual sobre el valor catastral de la tierra. Existen varias exenciones dependiendo del uso que se dé a la tierra, incluyendo (en la mayoría de casos) la exención por residencia principal del individuo.	El gravamen es de 100 dólares australianos hasta el umbral de 692.000 AUD (esta cifra es revisada anualmente) y de 1,6% para el valor total que supere el umbral. Para los casos en los que el valor total supere los 4.231.000 AUD, se aplicará un tipo marginal del 2% en el estado de Nueva Gales del Sur.
Fringe Benefit Tax (FBT): Impuestos a pagar sobre ingresos no monetarios - en especie - (determinados por el empresario) que se conceden a los trabajadores y a sus familiares.	Tipo impositivo del 47%.
Interest Withholding Tax: Retención sobre los intereses obtenidos por un no residente. Existen varias exenciones.	El tipo general es del 10% sobre el interés bruto.

Fuente: Elaboración propia de la Ofecomes, a partir de los datos de la *Australian Tax Office (ATO)*

5.4 TRATAMIENTO FISCAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

En Australia, la elección de la estructura empresarial tiene consecuencias impositivas, como por ejemplo, el tipo de beneficio fiscal aplicable.

El Gobierno australiano está realizando diversas iniciativas para el fomento de las inversiones en el país como, por ejemplo, en el caso de iniciativas de capital riesgo. Si bien, cabe comentar que hasta la fecha no existe ningún Acuerdo de Protección y Promoción Recíproca de Inversiones (APPRI) firmado entre España y Australia.

Régimen australiano sobre ingresos de fuentes extranjeras

El régimen australiano que grava los ingresos de origen extranjero incluye:

- El *Foreign Tax Credit System (FTCS)*

- *Controlled Foreign Companies (CFCs)*
- *Foreign Investment Funds (FIFs)*

El objetivo de las medidas sobre las CFCs es gravar a los accionistas australianos por su parte en ingresos pasivos de una CFC, ya que estos no son devengados a menos que dichas rentas sean gravadas de una manera comparable en un “*listed country*” o que la CFC satisfaga un “*active income test*”. Ejemplos de ingresos pasivos son los intereses, *royalties* o dividendos.

En términos generales, el régimen FIF actúa para prevenir que los residentes australianos inviertan en entidades extranjeras que acumulan, principalmente, ingresos pasivos como son dividendos e intereses de inversiones en cartera. La normativa sobre FIF complementa a las de las CFCs ya que se aplica sobre los intereses que se encuentran fuera de la normativa sobre CFCs.

Las rentas de origen extranjero procedentes de inversiones directas por parte de un residente australianos están generalmente exentas a nivel empresarial.

Las rentas procedentes del extranjero que no estén exentas están sujetas al impuesto sobre la renta australianos, aunque se les permite un crédito por el pago de impuestos extranjeros en contra de los impuestos pagaderos bajo la FTCs. Dicho crédito no puede exceder la cuantía del impuesto australianos que, de lo contrario, sería pagado por dicho ingreso extranjero.

Capital Gains Tax (CGT) and Foreign Residents

Las enmiendas sobre “*Capital Gains Tax and Foreign Residents*” fueron introducidas en el Parlamento australianos el 22 de junio de 2006. Estas enmiendas tienen como objetivo hacer a Australia un lugar atractivo para las empresas y para la inversión extranjera.

Dichas enmiendas, en primer lugar, han reducido el número de activos por los que un residente extranjero está sujeto al CGT australianos a: las propiedades australianas y a las acciones de sucursales australianas.

En segundo lugar, con el objetivo de mantener la integridad de esta reducida base impositiva del CGT, los residentes extranjeros estarán sujetos al CGT australianos cuando tengan sus activos australianos en entidades extranjeras. El CGT se aplicará ahora a los intereses de las inversiones directas (10% o más) en entidades australianas y extranjeras, donde más de la mitad del valor de dichos activos son atribuibles a activos subyacentes australianos.

Imputación y franqueo de dividendos

Los dividendos se encuentran gravados de manera diferente dependiendo de si el accionista es residente o no residente en Australia.

Generalmente, si una empresa paga o abona dividendos de un ingreso que ha estado sujeto al impuesto sobre beneficios australianos, los accionistas de la empresa tienen derecho a un crédito completo o parcial (“*franking credit*”) para compensar otras cargas impositivas.

Actualmente, sólo las empresas residentes pueden pagar o abonar dividendos franquados a los accionistas. Sin embargo, en febrero de 2003 los gobiernos de Australia y Nueva Zelanda anunciaron una reforma para evitar la doble imposición sobre empresas que tienen presencia en ambos países.

Normalmente, los dividendos pagados a los no residentes no están sujetos a retención en la parte que excede a la cuantía del dividendo franquizado.

6 FINANCIACIÓN

6.1 SISTEMA FINANCIERO

La economía australiana ha gozado de 27 años de expansión económica ininterrumpida, con tasas superiores a la media global. Australia ofrece una localización altamente competitiva, junto con un entorno abierto y transparente y una mano de obra altamente cualificada. Este clima de trabajo, así como el rápido crecimiento de los fondos de pensiones y ahorro en Australia, han contribuido a la formación de un sector financiero sólido, sofisticado e innovador. Australia ofrece a las instituciones financieras globales grandes oportunidades en un mercado doméstico en expansión y una localización ideal para los mercados de servicios de la franja horaria asiática, a modo de puente entre el cierre de los mercados estadounidenses y la apertura de los europeos.

Sistema financiero

En lo que al PIB se refiere, el sector financiero de Australia es comparable a países con un mercado financiero tan desarrollado como Japón, Canadá o Suecia. El sector de las finanzas y los seguros generó en torno al 9% del PIB en 2018 y ha sido uno de los principales motores de crecimiento de la economía en los últimos años empleando a más de 400.000 personas. Australia continuó siendo el cuarto mayor mercado de pensiones del mundo, valorado en 1,9 billones de dólares americanos. Los activos de los fondos de pensiones registraron la tasa de crecimiento más elevada a nivel mundial, de forma que actualmente representan un 131% del PIB (en comparación al 67% del PIB que representaban hace una década).

El nivel de actividad general en los mercados financieros australianos se ha mantenido boyante a lo largo de los últimos años. Este desarrollo se ha visto reforzado por el temprano apoyo del Gobierno australiano a la liberalización y su empeño en proveer a los operadores financieros con un sistema regulador excelente a nivel mundial. El apuntado crecimiento de los activos financieros en Australia se ha asociado con el desarrollo de la industria de la gestión de inversiones, y también con el aumento de la adquisición directa de acciones por parte de los ciudadanos. En definitiva, el sector financiero es sin duda uno de los sectores de mayor crecimiento de la economía.

El marco institucional es estable y altamente desarrollado. La seguridad y la claridad del sistema legal, los compromisos de transparencia y resolución, así como las plataformas tecnológicas de alta calidad, permiten equiparar el mercado financiero australiano a los mercados de Estados Unidos y Europa. El sector financiero y de seguros está regulado por el *Australian Prudential Regulatory Authority (APRA)*.

Australia cuenta con un sector bancario abierto (totalmente desde 2012), sofisticado y competitivo. Los bancos australianos, aunque son de reducido tamaño según los estándares globales, están altamente valorados y sus instituciones compiten con los mejores bancos del mundo en lo que a rendimiento se refiere.

La banca minorista está dominada fundamentalmente por los cuatro bancos

anteriores: National Australia Bank (NAB), Commonwealth Bank of Australia (CBA), ANZ Banking Group y Westpac Banking Corporation. Juntos, estos bancos controlan alrededor del 60% del total de los activos bancarios. Los cuatro mayores bancos de Australia alcanzan, en término medio, mayores tasas de rentabilidad que los bancos de países como Canadá, Hong Kong y Japón.

A finales de 2018 había 144 *Authorised Deposit Taking Institutions* de las que 88 son bancos - de éstos 53 son de propiedad extranjera (46 son sucursales/filiales de bancos extranjeros y 7 son bancos extranjeros establecidos localmente), y 35 nacionales. En ese año, el beneficio neto después de impuestos de las ADI se situó en los 35.700 millones AUD -lo que representa una disminución de 0,9% respecto al año anterior- y sus activos totales ascendieron a 4,82 billones AUD -un incremento del 5.1% respecto al año anterior-.

En general, los bancos extranjeros en Australia se centran en el mercado mayorista, aunque bancos como Citibank, ING y HSBC Bank Australia son excepciones, ya que tienen una amplia presencia en ambos mercados, y también BankWest, que originalmente era un operador doméstico. Aparte de éstos, los mayores bancos extranjeros en Australia son Deutsche Bank, JP Morgan, BNP Paribas y ABN AMRO. El número de bancos extranjeros que opera en Australia se ha duplicado en los últimos 10 años, a medida que las instituciones de otros países han sido conscientes de las oportunidades que ofrece el mercado local y de las ventajas de utilizar Australia como base para las operaciones con Asia.

Australia cuenta con un sector de inversión bancaria estable, dada la amplia oferta de banca mayorista, seguros y servicios bancarios. Es una parte de la industria financiera especialmente competitiva, caracterizada por elevados estándares de calidad, plazos de trabajo e innovación de productos.

Por último, es previsible que se produzcan cambios en el marco normativo que regula el sector financiero como consecuencia del informe elaborado y recientemente publicado por la Comisión Real Bancaria (*Banking Royal Commission*), constituida en diciembre de 2017 con el propósito de analizar las prácticas y la conducta de la industria bancaria, fondos de pensiones y servicios financieros. Dicho informe identifica cuatro grandes problemas sistémicos asociados a la conducta y prácticas llevadas a cabo por los agentes financieros e incluye 76 recomendaciones para la mejora del marco regulatorio.

Algunas de estas recomendaciones -concretamente, la *Strengthening Corporate and Financial Sector Penalties Bill*, por la que se aumentan los importes de las sanciones penales por violaciones de las leyes corporativas, y la *Improving Accountability and Member Outcomes in Superannuation Measures Bill*, por la que se refuerza las funciones de APRA para garantizar que los fondos de pensiones actúen en el mejor interés de sus miembros- han sido recogidas en dos propuestas de enmienda que ya han superado su tramitación en el Senado; si bien, la segunda aún no ha sido sancionada. Tras las elecciones, es previsible que el nuevo gobierno retome algunas de las reformas contenidas en el informe.

6.2 LÍNEAS DE CRÉDITO, ACUERDOS MULTILATERALES DE FINANCIACIÓN

Aunque Australia es país elegible, no existen en la actualidad proyectos con financiación FIEM.

CESCE mantiene cobertura abierta sin restricciones a corto, medio y largo plazo.

Australia se encuentra en grupo de riesgo nulo según la actual clasificación de la OCDE para créditos a la exportación.

Dado el nivel de renta del país, no es aplicable ningún fondo de las IFIs.

El Departamento de Asuntos Exteriores y Comercio es responsable del programa de ayuda internacional de Australia. El objetivo de este programa es apoyar a los países en vías de desarrollo para reducir la pobreza y alcanzar el desarrollo sostenible. Desde el ministerio se ofrece orientación y apoyo para las políticas de desarrollo, y planifica y coordina actividades junto con los países que lo necesitan. Objetivos:

- Promover el bienestar: aumentando la ayuda para inversiones comerciales hasta el 20% de la ayuda total en 2020
- Promover el crecimiento del sector privado
- Reducir la pobreza
- Potenciación de las mujeres y las niñas
- Focalización en la región Asia-Pacífico
- Cumplimiento de los compromisos asumidos
- Trabajar con las contrapartes más efectivas
- Asegurar el *value-for-money*
- Reducir el número de inversiones individuales para concentrar esfuerzos y reducir costes de transacción
- Combatir la reducción

Áreas prioritarias de actuación:

- Infraestructuras, facilitación de comercio y competitividad internacional
- Agricultura, pesca y agua
- Gobernanza efectiva: políticas, instituciones y funcionamiento de las economías
- Educación y salud
- Capacidad de recuperación: asistencia humanitaria, reducción de riesgo de catástrofes y protección social
- Igualdad de género y fortalecimiento de la mujer

En lo que se refiere a cooperación conjunta con otros países, Australia ha desarrollado actividades de colaboración con los siguientes países: Canadá, China, la Unión Europea, Francia, Alemania, Japón, Nueva Zelanda, Corea del Sur, Singapur, Reino Unido y Estados Unidos.

Australia tiene proyectos de desarrollo conjuntos con los siguientes países: Papúa Nueva Guinea, Bangladesh, Bután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán, Sri Lanka, Birmania, Camboya, China, Timor del Este, Indonesia, Laos, Mongolia, Filipinas, Tailandia, Vietnam, Islas Cook, Fiji, Kiribati, Micronesia, Nauru, Niue y Tokelau, Samoa, Islas Salomón, Tonga, Tuvalu, Vanuatu, Afganistán, Irak y Territorios Palestinos. Cabe destacar el especial interés mostrado por los países de la región Asia-Pacífico, en donde Australia mantiene una posición de liderazgo en ayudas al desarrollo.

Australia apoya al Banco Mundial de manera activa, tanto con sus aportaciones al capital mediante acciones como con aportaciones adicionales, a fin de apoyar diversos proyectos. La pertenencia al Banco Mundial permite a Australia competir por proyectos para proveer bienes y servicios financiados por este banco. Las decisiones en la provisión de bienes y servicios se toman normalmente por los países que van a recibir esos bienes o servicios, bajo las normas acordadas por el Banco Mundial. *Austrade*, por medio de su red de oficinas nacionales e

internacionales, apoya a las empresas australianas en la consecución de oportunidades de trabajo dentro del Banco Mundial. Asimismo, las oficinas de *Austrade* en los países de destino ofrecen apoyo, al representar allí los intereses de las empresas australianas.

Australia también es accionista del *Asian Infrastructure Investment Bank*. Australia es el sexto mayor accionista del Banco, en el que se ha comprometido a desembolsar 930 millones de dólares en los próximos 5 años (2015-2020).

En Sídney está situada una oficina regional del ADB, que coordina la asistencia a Nauru, Vanuatu e Islas Salomón.

6.3 ACUERDO DE COOPERACIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA CON ESPAÑA

En septiembre de 2014 se firmó el "Programa de movilidad para jóvenes" (Working holiday) que permite la concesión por parte de Australia de hasta 1.500 visados anuales para jóvenes (entre 18 y 30 años) que les permite obtener un trabajo remunerado por un período no superior a los 12 meses. Más información sobre este programa en <http://www.exteriores.gob.es/Consulados/SYDNEY/es/VivirEn/Paginas/Visado-de-Vacaciones-y-Trabajo.aspx>

Convenio entre el Reino de España y Australia para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y que se firmó el 24 de marzo de 1992 en la Sede del Parlamento en Canberra (BOE 29 de diciembre de 1992).

Convenio entre España y Australia sobre Seguridad Social, firmado en Madrid el 31 de enero de 2002 (BOE de 19 de diciembre de 2002). Entró en vigor el 1 de enero de 2003, un mes después del intercambio de las notificaciones del cumplimiento de las respectivas formalidades internas.

Acuerdo sobre Servicios Aéreos entre Australia y España, firmado en Canberra el 24 de junio de 2009, con ocasión de la visita de Estado de SSMM los Reyes a Australia.

7 LEGISLACIÓN LABORAL

7.1 CONTRATOS

Bajo el Gobierno del ex-Primer Ministro Kevin Rudd, se inició una reforma del mercado laboral con el objetivo de sustituir la legislación *Work Choices*, aprobada en 2006 por el Gobierno Liberal y que había sido uno de los principales puntos de discordia entre los dos principales partidos durante el proceso electoral en 2007.

En noviembre de 2008, la entonces Ministra de Relaciones Industriales, y posteriormente Primera Ministra Julia Gillard, presentó la nueva propuesta de ley *Fair Work Bill 2008* como un nuevo sistema que equilibraba los intereses de los empresarios y de los trabajadores, y que presentaba las siguientes características:

- Garantía de protección al trabajador a través de una serie de condiciones mínimas tales como horas semanales de trabajo, bajas, días festivos, normas de preaviso y la indemnización por despido.
- Mayor libertad en la negociación de acuerdos a nivel empresarial, predominando el principio de buena fe.
- Nueva normativa sobre el despido improcedente. En este sentido, si bajo *Work Choices 2006* el despido improcedente sólo podía reclamarse por trabajadores de empresas con cien o más empleados, el *Fair Work Bill 2008*, ampliaba este derecho a los trabajadores de pequeñas empresas.
- Protección y esperanza de un futuro mejor para los peor pagados.

- Equilibrio y conciliación entre trabajo y vida familiar.

En marzo de 2009, el *Fair Work Bill 2008* fue aprobado por el Parlamento. En abril, el *Fair Work Act 2009* recibió el consentimiento de la Casa Real y entró en vigor en enero de 2010, por lo que *Work Choices* quedó completamente derogado.

Uno de los cambios más importantes que trajo la nueva legislación fue la aplicación de nuevos Estándares Nacionales de Empleo (*National Employment Standards*, o NES). Estos estándares conceden a los trabajadores unas condiciones laborales mínimas que, junto con la regulación de salario mínimo, suponen una mayor protección del trabajador. Para mayor información sobre el mismo: <https://www.fairwork.gov.au/employee-entitlements/national-employment-standards>

Los NES proporcionan los siguientes derechos mínimos al empleado:

Jornada Laboral - la duración máxima de la jornada general de trabajo será de treinta y ocho horas, a las que se pueden añadir horas adicionales.

Solicitud de contratos de trabajo flexible – permiten a los padres o tutores de niños sin edad para incorporarse a la escuela, o menores de 18 años con discapacidad, que soliciten el cambio de su contrato de trabajo para que puedan cubrir las necesidades del menor a su cuidado.

Permisos por maternidad y otros derechos relacionados – contemplan hasta 12 meses de permiso sin percibir sueldo, al que se añade el derecho a solicitar 12 meses adicionales, y que se extiende a otras formas de maternidad y paternidad como permisos por adopción. Desde el 1 de enero de 2011 se concede, además, hasta 18 semanas de permiso pagados sobre la base del salario mínimo nacional, financiados por el Gobierno.

Permiso vacaciones anuales – 4 semanas de vacaciones anuales retribuidas

Permisos por asuntos particulares, por cuidado de personas necesitadas, y permisos por “compasión” – prevén hasta 10 días para asuntos particulares, dos días sin paga por cuidado de terceros, y dos días de permiso en caso de fallecimiento de familiares.

Permisos por prestar servicio a la comunidad – incluyen permisos sin retribución salarial por prestación de asistencia voluntaria en casos de emergencia o permiso para prestar servicios de jurado (con el derecho para que se remuneren hasta 10 días por el mismo).

Permiso por antigüedad – un derecho que se aplica a ciertos trabajadores que gozaban de determinados derechos por antigüedad antes del 1 de enero 2010 y que está en estos momentos pendiente del desarrollo de una regulación para estandarizar este tipo de permisos a nivel nacional.

Días Festivos – No se trabaja en los días festivos y los mismos serán remunerados, excepto en aquellos casos en los que sea necesario trabajar. En el caso de que se trabaje un día festivo, éstos serán remunerados aplicando el “*penalty rates*” correspondiente.

Penalizaciones (*Penalty rates*) - Actualmente existen *penalty rates*, o pagos adicionales, por el trabajo realizado durante el fin de semana, días festivos, horas extra, turnos de trabajo de noche o madrugada. A finales de febrero de 2017 el

organismo que regula estas penalizaciones o pagos extraordinarios ha disminuido los porcentajes adicionales a remunerar. Éstos entraron en vigor el 1 de julio de 2017.

Las penalizaciones vienen recogidas en cada convenio colectivo y en su defecto en el NES: <http://www.fairwork.gov.au/pay/penalty-rates-and-allowances>

Preaviso por finalización de contrato e indemnización – en caso de despido, la normativa prevé, un preaviso al trabajador con 4 semanas de antelación (5 semanas si el empleado tiene más de 45 años y lleva por lo menos 2 años trabajando para la misma empresa), y hasta 16 semanas de sueldo por indemnización. Tanto el preaviso como la indemnización se basarían en la duración del servicio prestado a la empresa.

Provisión del Documento Informativo sobre *Fair Work* – los empleadores deben poner a la disposición de sus nuevos empleados el documento informativo sobre los derechos recogidos en *Fair Work*. Este documento contiene información sobre las NES, convenios gremiales, acuerdos, el derecho a la libertad de asociación, terminación de contrato, contratos de trabajo flexible, derechos de acceso, transferencia de negocio, y el papel que llevan a cabo *Fair Work Australia* y la Oficina del Defensor del Pueblo.

Contratos

Contratos de jornada completa

Este tipo de contratación puede ser una contratación permanente o de duración determinada a convenir entre las partes.

Contratos de tiempo parcial

Los trabajadores contratados a tiempo parcial trabajan menos horas a la semana que los trabajadores contratados a jornada completa. Puede ser una contratación permanente o de duración determinada y es remunerado proporcionalmente a las horas de trabajo.

Contratos eventuales “casual”

La diferencia principal con los anteriores tipos de contratación es que no se trata de un tipo de empleo permanente. No se tiene derecho a vacaciones anuales ni a bajas por enfermedad. Se compensa con un incremento de la remuneración de alrededor de un 20%.

Contratos a plazo fijo

Los trabajadores con contrato a plazo fijo están contratados para un plazo de tiempo determinado y tareas establecidas. Normalmente se contratan para suplir la baja de un trabajador fijo.

El periodo de prueba no tiene una regulación concreta en Australia y depende de la legislación concreta para cada sector laboral.

7.2 TRABAJADORES EXTRANJEROS

El Departamento de Asuntos Internos australiano publica en su página web un listado de actividades y sectores en los que escasean el personal cualificado. En

estos casos, en principio se concede un tratamiento especial a la hora de otorgar visados con permiso de trabajo.

Para más información se puede visitar la página web del Departamento de Asuntos Internos de Australia: <https://immi.homeaffairs.gov.au/>

7.3 SALARIOS, JORNADA LABORAL

Desde el 1 de julio 2011, la *Fair Work Commission* determina y revisa con carácter anual el salario mínimo a nivel nacional.

El salario mínimo nacional para trabajadores sin convenio colectivo es de 18,93 AUD la hora ordinaria, o de 712,20 AUD la semana, antes de impuestos. El salario mínimo varía en función del convenio colectivo, la edad, el sector, y la categoría profesional del trabajador: <https://www.fairwork.gov.au/pay/minimum-wages>

El *National Employment Standards* establece, desde julio 2010, una jornada laboral semanal máxima de 38 horas para trabajadores a tiempo completo.

En el siguiente vínculo se puede encontrar información detallada por industria sobre este aspecto de las relaciones laborales:

<https://www.fairwork.gov.au/employee-entitlements/hours-of-work-breaks-and-rosters/hours-of-work>

7.4 RELACIONES COLECTIVAS; SINDICATOS; HUELGA

El *Australian Council of Trade Unions* (ACTU) representa a dos millones de trabajadores australianos y a sus familias. Se encarga de la defensa y protección de los derechos de los trabajadores con respecto a los salarios y el sistema de incentivos, la prevención de riesgos laborales, las mejoras en el número de horas de trabajo, las vacaciones pagadas y las condiciones de empleo, además del desarrollo del sistema universal de superannuation característico del país.

Para más información sobre las condiciones laborales australianas se puede acudir a la página del organismo competente, *Fair Work Australia*, punto de encuentro entre trabajadores y empresarios. Esta autoridad se encarga asimismo de publicar los convenios colectivos en el siguiente enlace: <http://www.fairwork.gov.au/awards-and-agreements>.

Los sindicatos son especialmente relevantes en la industria y en la construcción. A nivel estatal también son importantes, especialmente en el estado de Victoria.

7.5 SEGURIDAD SOCIAL

Medicare

Todo residente en Australia asalariado está sujeto al pago de un impuesto (*Medicare Levy*) calculado en un 2,00% de la base imponible de los ingresos sujetos a gravamen del trabajador. Existen recargos para los trabajadores con ingresos elevados que no suscriben un seguro privado de salud.

Accidentes laborales

A nivel estatal los trabajadores disfrutan de un sistema de compensación para cubrir accidentes y enfermedades laborales. Este sistema está financiado a través de los impuestos estatales y afiliación obligatoria de la empresa a mutualidades de seguros para accidentes de trabajo, conocido como *Workers Compensation*.

Desempleo

Existen prestaciones por desempleo, así como una gran diversidad de subsidios y ayudas gestionado por *Centrelink*, el organismo federal encargado de gestionar el pago de estas prestaciones.

Superannuation

El empleador está obligado a pagar el denominado *Superannuation*, una contribución a la pensión de sus empleados. El empresario debe contribuir o bien a un fondo de pensiones (*Superannuation fund*) o a las llamadas cuentas de ahorro de retiro (*Retirement Savings Account, RSA*) ofrecidas por bancos e instituciones financieras.

El porcentaje de cotización actual es del 9,50% del salario base, y se prevé que alcance progresivamente el 12% en 2025. Si el empleador aporta por debajo del 9,50% obligatorio, la diferencia le será requerida por la agencia tributaria australiana para asegurar las pensiones de sus trabajadores.

8 INFORMACIÓN PRÁCTICA

Business Council of Australia
<http://www.bca.com.au/>

Small Business Australia
<http://www.cosboa.org.au>

Australian Chamber of Commerce and Industry
<https://www.acci.asn.au/>

Australian Unions
<http://www.australianunions.org.au/homepage>

8.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Consulte los costes societarios, fiscales, laborales, inmobiliarios o de suministros para establecerse en Australia en el enlace:
<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/exportadores-habituales/informacion-de-mercados/simulador-costes-de-establecimiento/index.html>

De manera alternativa, basta con acceder al Portal del ICEX (www.icex.es) y seguir la siguiente secuencia: Implantación e Inversión en el Exterior/Simulador de Costes de Establecimiento

Los datos están disponibles en euros, dólares o dólares australianos. También

puede hacer comparaciones de los costes entre cinco países distintos.

Además, dispone de una relación de empresas españolas implantadas en el mercado (Directorio) y de un documento con las agencias de atracción de inversiones del país y sus incentivos (Guía).

8.2 INFORMACIÓN GENERAL

8.2.1 FORMALIDADES DE ENTRADA Y SALIDA

Todos los ciudadanos deben declarar los productos alimentarios y de origen animal/vegetal que desean introducir en territorio australiano, así como cantidades superiores a 2,25 litros de alcohol y 50 cigarrillos o 50 gramos de tabaco por persona. No existen restricciones a la entrada y salida de dinero en efectivo. No obstante, es obligatorio declarar cantidades superiores a 10.000 dólares australianos en efectivo tanto a la entrada como a la salida. Por otro lado, es necesario declarar aquellas medicinas acompañadas de su correspondiente prescripción médica, teniendo en cuenta que su cantidad no exceda los 3 meses de tratamiento. Más información está disponible en la página web del *Australian Customs and Border Protection Service*.

Visados

Los siguientes tipos de visado son aplicables a ciudadanos de la Unión Europea:

- Visado electrónico de negocios y turismo, *eVisitor* (categoría 651): no tiene coste, su duración máxima son 3 meses y se procesa online. Con este visado se puede visitar el país y realizar prospecciones de negocios, tales como reuniones, negociación de contratos, participar en conferencias, ferias y seminarios sin que haya ningún tipo de remuneración.
- Visado temporal para actividades de corta duración, *Temporary Work (Short Stay Specialist)* (categoría 400): permite realizar trabajos altamente especializados o de especial interés para Australia. La duración es de 3 meses con la posibilidad de extenderlo a 6 meses en determinados casos. El coste de tramitación asciende a 285 dólares australianos (AUD).
- Visado temporal para personal cualificado con patrocinador, *Temporary Skill Shortage visa* (categoría 482): esta categoría de visado fue introducido en julio 2017 y sustituye al anterior visado denominado *Employer Sponsored Workers* (categoría 457). El coste tramitación asciende a 1.175 AUD para estancias de corta duración (2 años) y 2.455 AUD por estancias de media/ larga duración (4 años). El patrocinador debe ser una empresa autorizada local o extranjera. Ha de demostrarse que no existe posibilidad de contratación en el mercado de trabajo local. Puede requerir prueba de idioma inglés.
- Visado permanente para personal cualificado sin patrocinador, *Skilled Independent Visa* (categoría 189): el coste de tramitación asciende a 3.755 AUD más 3.750 AUD por cada persona dependiente mayor de edad y 1.880 AUD por cada dependiente menor de edad incluido en la solicitud. Es un sistema de puntos y requiere conocimiento de un nivel apropiado de inglés.
- Visado de innovación e inversión, *Business Innovation and Investment* (categoría 188): dirigido a empresarios que planeen establecer un negocio innovador o realizar una inversión en un Estado o territorio de Australia (por encima de 5 millones AUD). El coste de tramitación es de 4.985 AUD.

El tiempo para obtención de visados es muy variable dependiendo de las circunstancias:

- Si el solicitante se encuentra en Australia en el momento de la solicitud:

o eVisitor: n/a

o Temporary Work (Short Stay): n/a

o Temporary Skill Shortage visa: de 2 a 3 meses

o Skilled Independent Visa: de 6 a 9 meses

o Business Innovation and Investment: no disponible

- Si el solicitante envía su solicitud desde fuera de Australia:

o eVisitor: entre 1 día y 1 mes

o Temporary Work (Short Stay): entre 17 días y 1 mes

o Temporary Skill Shortage visa: de 2 a 3 meses

o Skilled Independent Visa: de 8 a 9 meses

o Business Innovation and Investment: no disponible

8.2.2 HORA LOCAL, VACACIONES Y DÍAS FESTIVOS

Hora local y vacaciones

En la costa este australiana hay diez horas más que en España peninsular y Baleares de octubre a marzo, y ocho horas más de abril a septiembre.

Las vacaciones de verano, por lo general, tienen lugar desde mediados de diciembre a mediados de enero, período éste de baja actividad laboral. También suelen ser tomados algunos días en mayo y septiembre, coincidiendo con los quince días de vacaciones que los escolares tienen en ambos meses.

Días festivos

Nacionales: Año Nuevo (1 enero), Australia Day (26 enero), Viernes Santo (variable), Lunes de Pascua (variable), Anzac Day (25 abril), Cumpleaños de la Reina (variable, se fija todos los años en la primera quincena de junio), Navidad (25 diciembre) y Boxing Day (26 diciembre). Además, cada estado tiene sus propios días festivos. Si una fiesta oficial coincide en sábado o domingo es habitual que se celebre el lunes siguiente. Las únicas excepciones son Australia Day y Anzac Day.

8.2.3 HORARIOS LABORALES

Bancos

En general, de 09:30 a 16:00 horas de lunes a jueves, y viernes de 09:30 a 17:00 horas.

Comercios

La mayoría de los estados cuenta con normativa que regula los horarios comerciales. Por ejemplo, en Northern Territory o en ACT los horarios no están restringidos, pero en otros estados existen disposiciones que limitan el comercio los domingos o que fijan días en los que se amplía el horario comercial entre semana. Esta normativa distingue los comercios en función del tamaño, la localización o el tipo de producto vendido. La mayoría de las pequeñas tiendas locales están excluidas de las restricciones de horarios.

En general, de 09:00 a 17:00 horas de lunes a viernes, y de 09:00 a 16:00 horas los fines de semana. En Sydney, el horario de apertura se extiende hasta las 21:00 horas el jueves; en Canberra y Melbourne, el viernes. Los supermercados suelen abrir hasta las 19:00 todos los días, aunque algunos (Woolworths, Coles, Harris Farm) amplían hasta las 22:00 o las 23:00 (incluso más dependiendo de la ciudad y barrio)

Administración pública

Habitualmente, de 09:00 a 17:00 horas, de lunes a viernes.

8.2.4 COMUNICACIONES Y CONEXIONES CON ESPAÑA

Vía aérea

Desde Madrid, el viaje a Australia puede realizarse con una sola conexión en menos de 24 horas con Emirates (vía Dubai), con Etihad Airways (vía Abu Dhabi), con Cathay Pacific (vía Hong-Kong) y con Qatar Airways (vía Doha). Desde Barcelona se puede volar a Sydney vía Hong-Kong con Cathay Pacific, vía Doha con Qatar y vía Dubai con Emirates. Otras alternativas elevan la duración del viaje a las 28-30 horas por realizar dos escalas (una en Europa y otra en el Sudeste asiático).

Por ser Australia casi la antípoda de España, podría pensarse que casi daría igual viajar en sentido inverso (vía América). Aun siendo posible, la mayor distancia y la estructura de los hubs internacionales hacen que no sea la opción más práctica.

La única principal aerolínea internacional australiana es Qantas, del grupo One World. A nivel interno operan también las compañías Tiger Airways y Jetstar, así como Virgin (ésta última también realiza vuelos internacionales).

Vía marítima

Existen varias líneas marítimas que operan servicios regulares que enlazan los puertos españoles de Valencia, Barcelona y/o Bilbao con puertos australianos.

8.2.5 MONEDA Y TIPO DE CAMBIO

La unidad monetaria es el dólar australiano (AUD), moneda que cotiza en el mercado de divisas. Los billetes son de 5, 10, 20, 50 y 100 dólares y las monedas de 5, 10, 20 y 50 céntimos y de 1 y 2 dólares.

Al ser el dólar una moneda de peso reducido en las transacciones internacionales, su cotización es bastante volátil. Su tipo de cambio actual frente al Euro es 1AUD=0,6306EUR / 1 AUD= 0,7025 USD (abril 2019)

8.2.6 LENGUA OFICIAL Y RELIGIÓN

El inglés es el idioma *de facto* del país.

De acuerdo con el último censo publicado (2016), el cristianismo es la confesión mayoritaria con un 52% del total de fieles. Las iglesias católica (23%) y anglicana (13%) cuentan con el mayor número de fieles. Tras el cristianismo, el islam es la siguiente en importancia en cuanto a número de creyentes (2,6%), seguida por la

confesión budista (2,4%), el hinduismo y el judaísmo. Un 39% de la población se declara atea o agnóstica.

8.3 OTROS DATOS DE INTERÉS

8.3.1 CONDICIONES SANITARIAS

Precauciones sanitarias: Ninguna.

El país es perfectamente salubre en sus zonas habitadas. Las condiciones higiénicas son aceptables y se pueden conseguir servicios sanitarios de buena calidad. El agua es potable en todas las grandes ciudades. No se requieren vacunaciones especiales ni ningún otro tipo de medidas ya que las epidemias son prácticamente desconocidas.

Australia tiene uno de los mayores índices de personas que sufren asma del mundo, esto afecta más a los niños y ancianos. Se calcula que uno de cada cuatro niños sufre de asma en Australia, aunque las causas no se conocen con exactitud. Australia es uno de los países con mayor índice de personas con cáncer de piel, por lo que se recomienda ir siempre con camisetas para baño de protección solar, usar sombreros y cremas de farmacia

En general, no se exigen vacunas ni tratamientos previos a la entrada al país, únicamente si durante los seis días previos han estado en un país con epidemia de fiebre amarilla, en cuyo caso deben presentar un certificado internacional de vacunación válido.

Medicare

<https://www.humanservices.gov.au/customer/dhs/medicare>

Hospitales en Sydney

Saint Vincent's Hospital

390 Victoria Street
Darlinghurst NSW 2010
Tel: +61 2 8382 1111
Web: <https://svhs.org.au/home>

Royal Hospital For Women Foundation (el complejo incluye también el Prince of Wales Hospital y el Children Hospital).

Barker Street
Randwick NSW 2031 Australia
Tel: +61 2 9382 6720
Fax: +61 2 8098 4801
Web: <https://www.royalwomen.org.au/>
Email: contactus@royalwomen.org.au

Centros médicos en Sydney

Holdsworth House Medical Centre

Level 3, 26 College St,
Sydney NSW 2010 Tel: +61 2 9331 7228
Fax: +61 2 9360 9232
Web: <http://www.holdsworthhouse.com.au/>
Email: info@holdsworthhouse.com.au

8.3.2 ALOJAMIENTO Y HOTELES

Los hoteles son de buena calidad en el segmento alto. También existen edificios de apartamentos amueblados y sus precios son más económicos. Un apartamento de un dormitorio cuesta cerca de 120 euros al día.

Las webs de AIRBNB o SAYZ son otras alternativas. La OFECOME tiene acuerdos con grupos hoteleros locales pero las tarifas suelen estar en línea con las disponibles en buscadores como booking.com, edreams, hotelbeds o expedia. El precio de hoteles por noche oscila entre 120-500 (AUD) por habitación. Normalmente no hay recargo por utilización doble. Existen también los denominados moteles, que no tienen la misma calidad de los hoteles, aunque ofrecen similares servicios y se pueden conseguir habitaciones entre 80-100 AUD por noche.

Se añade a continuación una lista de los principales hoteles en Sydney.

Hyatt Regency Sydney

<https://sydney.regency.hyatt.com/en/hotel/home.html>

161 Sussex St, Sydney NSW 2000

Tel: +61 2 8099 1234

Shangri-La Hotel

<http://www.shangri-la.com/>

176 Cumberland St

The Rocks - NSW 2000

Tel: +61 2 9250 6000

Fax: +61 2 9250 6250

Inter-Continental Hotel

<http://www.icsydney.com.au/>

117 Macquarie St

Sydney - NSW 2000

Tel: +61 2 9253 9000

Four Seasons Hotel

<http://www.fourseasons.com/sydney/>

199 George St

Sydney - NSW 2000

Tel: +61 2 9250 3100

Fax: +61 2 9251 2851

Sofitel Wentworth Sydney

<http://www.sofitelsydney.com.au/>

61-101 Phillip St

Sydney NSW 2000

Tel: +61 2 9228 9188

Fax: +61 (02) 9228 9133

Park Hyatt Sydney

<https://sydney.park.hyatt.com/en/hotel/home.html>

7 Hickson Rd
The Rocks - NSW 2000
Tel: +61 2 9241 1234

8.3.3 SISTEMA EDUCATIVO. COLEGIOS

La enseñanza está dividida en dos períodos: escuela primaria, que abarca del primero al sexto curso y secundaria, del séptimo al decimosegundo. Al terminar el curso 12º hay un examen "*High School Certificate*". Los alumnos que terminan y aprueban el H.S.C. aquí, tienen convalidación con España. Sólo necesitan hacer la Selectividad para ingresar en la universidad española.

En enseñanza primaria existe cierta diferencia de nivel entre colegios públicos y privados. La enseñanza pública es gratuita para residentes y nacionales australianos. El coste anual vigente para 2018-2019 figura en el link adjunto:

<https://schoolsequella.det.nsw.edu.au/file/e2b3c362-84b4-4388-8815-e644ee6f9e19/1/fees.pdf>

El curso empieza a principios de febrero y termina a principios de diciembre. Las vacaciones están distribuidas de la siguiente forma: en abril hay dos semanas de vacaciones, en julio tres semanas, en septiembre dos y en diciembre cinco. La enseñanza es en inglés. Hay gran flexibilidad a la hora de elegir las distintas asignaturas, sobre todo en los cursos 11 y 12.

Colegios privados recomendados:

Masculinos:

Scots College (laico, www.tsc.nsw.edu.au)

Cranbrook (laico, <http://www.cranbrook.nsw.edu.au/>)

Sydney Grammar (laico, <http://www.sydgram.nsw.edu.au/>)

Saint Ignatius (católico jesuita, <http://www.riverview.nsw.edu.au/>)

Femeninos:

Ascham (laico, www.ascham.nsw.edu.au)

Kincoppal (católico y hasta secundaria es mixto, www.krb.nsw.edu.au)

Kambala (anglicano, www.kambala.nsw.edu.au)

SCEGSS (anglicano, www.sceggs.nsw.edu.au)

Mixtos:

International Grammar School (www.igssydney.nsw.edu.au)

Colegio Alemán Johannes Gutemberg (www.germanschoolsydney.com)

SCEGSS Redlands (anglicano, www.redlands.nsw.edu.au)

Liceo Francés (www.condorcet.com.au)

Los privados oscilan entre los 15.000 y los 30.000 euros por año, dependiendo del colegio y del curso. Esto no incluye uniformes ni libros. Los colegios no disponen en general de servicio de ruta ni de comedor (los niños llevan su maletín de casa, aunque en los cursos superiores suele haber un servicio de cantina con una oferta muy básica). El sistema de pago suele ser en tres o cuatro cuotas.

En Sydney hay varias universidades. Las de mayor prestigio y variedad de carreras son: University of Sydney, University of New South Wales, University of Technology of Sydney y Macquarie University. Dependiendo de la carrera y del número de asignaturas, el coste anual estará en torno a los 30.000 euros al año.

Existe un conservatorio para los estudiantes de música. Para idiomas está el Goethe Institute, la Alliance Française y el Instituto Cervantes. El T.A.F.E. es una institución que ofrece cursos no universitarios, pero tiene una gama muy variada de especialidades.

8.3.4 CORRIENTE ELÉCTRICA

El voltaje es de 240 voltios y los ciclos 50 hercios. Los enchufes tienen una forma especial y son de tres patillas, por lo que hay que comprar adaptadores para todos los aparatos que se traigan.

Una recomendación práctica es que se traigan ladrones tipo regleta españoles, por ejemplo, para seis enchufes. De esta forma, sólo es necesario un adaptador australiano para cada seis aparatos (por ejemplo, para la zona de la televisión y todos sus aparatos conexos, o en la cocina).

8.4 DIRECCIONES ÚTILES

Representaciones oficiales

Representaciones oficiales de España:

MINISTERIO DE INDUSTRIA, COMERCIO Y TURISMO

Secretaría de Estado de Comercio

Paseo de la Castellana, 162

28046, Madrid

Tel: 902 218 600 | 91 258 28 52

Web: www.comercio.gob.es/

ICEX España Exportación e Inversiones

Paseo de la Castellana, 278 28046 Madrid

Tel: 91 349 6100, 900 349 000 (Ventana Global)

Email: icex@icex.es

Web: www.icex.es

Representaciones oficiales de Australia:

EMBAJADA DE AUSTRALIA EN MADRID

Torre Espacio, Paseo de la Castellana 259D, Planta 24

28046 Madrid

Tel: 91 353 6600
Fax: 91 353 6692
Email: madrid.embassy@dfat.gov.au;
Departamento de Visados: carlos.arnaiz@dfat.gov.au
Web: www.spain.embassy.gov.au

OFICINA COMERCIAL DE AUSTRALIA EN MADRID (AUSTRADE)

Torre Espacio, Paseo de la Castellana 259D, Planta 24
28046 Madrid
Tel: 91 427 3762
Fax: 91 442 3885
Email: madrid@austrade.gov.au
Web: www.austrade.com

Otras instituciones relevantes:

Fundación Consejo España-Australia
C/ Serrano Galvache, 26.
Torre Norte, planta 9ª.
Ministerio de Asuntos Exteriores
y de Cooperación
28033 Madrid
Tel: 91 379 18 19
Email: contacto@spain-australia.org
Web: www.spain-australia.org/

Representaciones oficiales españolas

EMBAJADA DE ESPAÑA EN CANBERRA, AUSTRALIA

15 Arkana Street, Yarralumla, ACT 2600
Tel: +61 2 6273 3555
Email: emb.canberra@maec.es
Web: <http://www.exteriores.gob.es/embajadas/canberra/es/Paginas/inicio.aspx>

OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL DE ESPAÑA EN SYDNEY

Suite 408, 203 New South Head Road
Edgecliff, NSW 2027
Tel: +61 2 9362 4212
Email: sidney@comercio.mineco.es
Web: www.oficinascomerciales.es

CONSULADO GENERAL DE ESPAÑA EN SYDNEY

Level 24th; St. Martins Tower
31 Market St. Sydney
NSW 2000
Tel: +61 2 9261 24 33; +61 2 9261 2443; +61 2 9261 1321
Email: cog.sydney@maec.es
Web: <http://www.exteriores.gob.es/consulados/sydney/es/Paginas/inicio.aspx>

CONSULADO GENERAL DE ESPAÑA EN MELBOURNE

146A Elgin St
Carlton, Victoria-3053
Tel: +61 3 9347 1966 / +61 3 9347 1997
Email: cog.melbourne@maec.es
Web: <http://www.exteriores.gob.es/Consulados/Melbourne/es/Paginas/inicio.aspx>

CAMARA DE COMERCIO DE ESPAÑA EN AUSTRALIA
Suite 408/203 New South Head Road
Edgecliff Centre, Edgecliff 2027
Tel: +61 (0)421 036 001
Email: spanishchamber@lacamara.com.au
Web: <http://www.lacamara.com.au/>

Información general para empresas y emprendedores:

www.business.gov.au

Buscadores de vuelos:

www.webjet.com.au

www.zuji.com.au

Buscador de hoteles:

www.wotif.com

Compañías aéreas:

QANTAS: www.qantas.com.au

JETSTAR: www.jetstar.com.au

VIRGIN: www.virginaustralia.com/au/en/

TIGER AIRWAYS: www.tigerairways.com.au

Bancos:

ANZ: www.anz.com.au

COMMONWEALTH BANK: www.commbank.com.au/

WESTPAC: www.westpac.com.au

NAB (NATIONAL AUSTRALIAN BANK): www.nab.com.au

ST GEORGE BANK: www.stgeorge.com.au

Alquiler de coches:

Hertz: www.hertz.com.au

Avis: www.avis.com.au

Europcar: www.europcar.com.au

9 ANEXOS

9.1 CUADRO DE DATOS BÁSICOS

CUADRO 1: DATOS BÁSICOS DEL PAIS

DATOS BÁSICOS	
Superficie	7.741.220 km ²
Situación	Situada en el hemisferio meridional, al sudeste de Asia, rodeada por los mares de Timor, Arafura y Coral, al norte; por el Océano Pacífico y el Mar de Tasmania al este; y al sur y al oeste por el Océano Índico. El país se extiende entre las longitudes 113° 09' y 153° 38' este, y entre las latitudes 10° 41' y 43° 38' sur, por lo que casi el 40% de su territorio queda dentro de la zona tropical.
Capital	Canberra
Principales ciudades	Canberra, Sídney, Melbourne, Brisbane, Perth, Adelaida, Hobart, Darwin
Clima	Gran diversidad climática que abarca desde el clima tropical en el norte, que representa el 39% del territorio, al clima templado-continental en el sudeste y Tasmania. En las zonas del centro predomina el clima desértico. La zona más fértil es la franja costera entre Sídney y Adelaida, con lluvias moderadas todo el año.
Población	25.385.805 (mayo de 2019)
Densidad de población	3,3 habitantes/km ²
Crecimiento de la población	1,6%
Esperanza de vida	80,5 años/hombre; 84,6 años/mujer
Grado de alfabetización	99%
Tasa bruta de natalidad (1/1000)	12,54/ 1.000
Tasa bruta de mortalidad (1/1000)	6,27/1000
Idioma	El inglés es el idioma oficial. En Australia, no obstante, se hablan otros muchos idiomas, fruto de los sucesivos flujos migratorios, y varias lenguas aborígenes.
Religión	De acuerdo con el censo publicado en 2011, el cristianismo es la confesión mayoritaria con un 61,4% del total de fieles. Las iglesias católica (25,1%) y anglicana (17,2%) cuentan con el mayor número de fieles. Tras el cristianismo, la confesión budista es la siguiente en importancia en cuanto a número de creyentes (2,5%), seguida por el islam (2,2%), el hinduismo (1,3%) y el judaísmo (0,4%). Un 22,3% de la población se declara atea o agnóstica.
Moneda	La moneda del país es el dólar australiano.
Peso y medida	Se aplica el sistema métrico decimal.
Diferencia horaria con España	Sídney mantiene una diferencia horaria con España de 8 horas en la época de verano española y de 10 en invierno. Dentro del país también hay diferencias horarias.

Fuente: Australian Bureau of Statistics (ABS), CIA World Fact Book.

Última actualización: mayo 2019

9.2 CUADRO DE PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS

CUADRO 2: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2015	2016	2017	2018
------------------------------------	------	------	------	------

PIB				
PIB (M AUD a precios constantes)	1.698.446	1.745.662	1.788.094	1.836.053
Tasa de variación real (%)	2,46	2,78	2,43	2,68
INFLACIÓN				
Media anual (%)	1,50	1,28	1,93	1,93
Fin de período (%)	1,7	1,5	1,9	1,8
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	2,08	1,75	1,50	1,50
Fin de período (%)	2,0	1,5	1,5	1,5
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	23.816	24.191	24.602	24.992
Población activa (x 1.000 habitantes)	12.626	12.774	13.181	13.380
% Desempleo sobre población activa	5,7	5,8	5,6	5,0
SALDO PRESUPUESTARIO*				
% de PIB	-2,8	-2,6	-1,5	-1,2
DEUDA PÚBLICA*				
en M AUD	633.679	698.269	718.156	738.614
en % de PIB	37,8	40,5	40,7	40,7
EXPORTACIONES DE BIENES				
en MAUD	250.246	259.069	301.981	345.342
% variación respecto a período anterior	-6,18	3,53	16,56	14,36
IMPORTACIONES DE BIENES				
en M AUD	275.885	267.035	288.218	317.208
% variación respecto a período anterior	4,35	-3,21	7,93	10,06
SALDO B. COMERCIAL				
en M AUD	-25.639	-7.966	13.763	28.134
en % de PIB	-1,56	-0,47	0,76	1,48
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M AUD	-76.915	-55.435	-46.415	-40.800
en % de PIB	-4,69	-3,25	-2,57	-2,15
DEUDA EXTERNA				
en M AUD	1.002.369	1.003.189	1.013.735	1.082.875
en % de PIB	61,09	58,83	56,07	57,08
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M AUD	23.368	22.168	23.176	25.546
en % de exportaciones de b. y s.	7,23	6,58	5,99	5,83
RESERVAS INTERNACIONALES (excluido oro)				
en M AUD	67.000	55.435	81.474	72.326
en meses de importación de b. y s.	5,22	6,45	4,44	5,47
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M AUD	51.232	60.797	50.851	76.025

TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual	0,7465	0,7434	0,7692	0,7452
fin de período	0,7306	0,7236	0,7800	0,7058

Fuentes: *Reserve Bank of Australia; Australia Statistics Bureau; the Treasury; IMF.*

Nota: Datos de saldo presupuestario, deuda pública, deuda externa, servicio de la deuda se refieren a la posición al final de periodo. El resto de variables, salvo que se indique otra referencia se corresponden con los datos del año fiscal finalizado en junio.

Nota: Con el fin de evitar abruptas variaciones en las cifras absolutas se ha optado por utilizar como unidad de cuenta el dólar australiano y no el americano debido a la gran volatilidad de la divisa frente al USD.

9.3 INSTITUCIONES INTERNACIONALES Y ECONÓMICAS DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

CUADRO 3: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
BANCO MUNDIAL (BM)
FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI)
BANCO ASIÁTICO DE DESARROLLO (BAoD)
BERD
AGENCIA MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES (MIGA)
CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE EL COMERCIO Y DESARROLLO (UNCTAD)
FONDO INTERNACIONAL PARA EL DESARROLLO AGRÍCOLA (FIDA)
ORGANIZACIÓN PARA LA AGRICULTURA Y LA ALIMENTACIÓN (FAO)
CONFERENCIA DE COOPERACIÓN ECONÓMICA ASIA PACIFICO (APEC)
COMMONWEALTH BRITÁNICA DE NACIONES (COMMONWEALTH)
ORGANIZACIÓN DE COOPERACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICOS (OCDE)
ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC)
PLAN COLOMBO PARA LA COOPERACIÓN ECONÓMICA Y SOCIAL EN ASIA Y EL PACÍFICO (CP)

9.4 CALENDARIO GENERAL DE FERIAS DEL PAÍS

CUADRO 4: CALENDARIO DE PRINCIPALES FERIAS DEL PAÍS

2019

FEBRERO

- 21 Febrero, Sídney, Australia. WorkTech Sydney. Building & Construction, IT, Technology.
- 21 a 24 Febrero, Sídney, Australia. Life Instyle. Retail industry.
- 23 a 26 Febrero, Sídney, Australia. AGHA Sydney Gift Fair. Gift products and stationery.
- 23 a 27 Febrero, Sídney, Australia. Reed Gift Fairs Sydney. Gift products and stationery.

MARZO

- 14 a 17 Marzo, Sídney, Australia. Sydney Build. Construction industry.
- 20 y 21 Marzo, Sídney, Australia. Total Facilities Expo-Exhibition for Building and Facilities Management. Building Management.
- 23 y 24 Marzo, Sídney, Australia. Franchising & Business Opportunities Expo. Franchising industry.
- 27 y 28 Marzo, Sídney, Australia. Australian Healthcare Week. Healthcare Technology.

ABRIL

- 2 y 3 Abril, Sídney, Australia. Smart Cities Expo World Forum. IT, Technology.
- 4 a 6 Abril, Melbourne, Australia. AAAA TRADE SHOW-Australian Auto Aftermarket Expo. Automotive Parts, Accessories, Equipment, Paint Products.
- 4 a 7 Abril, Melbourne, Australia. Collision Repair Expo. Vehicle Repair, Equipment, Replacement Parts, Tools, Accessories.
- 4 y 5 Abril, Sídney, Australia. TechCon Aus NZ. IT, Technology.
- 10 y 11 Abril, Sídney, Australia. Power Australia. Renewable Energy.

MAYO

- 7 a 9 Mayo, Melbourne, Australia. OZWATER'19. Water, Irrigation, Sewage.
- 14 a 16 Mayo, Sídney, Australia. DesignBUILD-Australian International Building and Design. Building, Construction.
- 19 a 24 Mayo, Melbourne, Australia. IPAC19 - International Particle Accelerator Conference. Engineering, Physics.
- 31 Mayo a 2 Junio, Melbourne, Australia. Good Food & Wine Show. Food and wine industries.

JUNIO

- 2 y 3 Junio, Sídney, Australia. Naturally Good Expo. Wellness, Health & Fitness, Business Services, food and beverages.
- 8 a 10 Junio, Sídney, Australia. Hair Expo Australia. Tairdressing, fashion and beauty.
- 12 y 13 Junio, Sídney, Australia. COMMS CONNECT. Telecommunications.
- 13 y 14 Junio, Sídney, Australia. Australian Energy Storage Conference & Exhibition. Utilities, Energy Businesses, Building Management, Electric Vehicles.
- 13 y 14 Junio, Sídney, Australia. Renewable Cities. Renewable Energy.
- 20 a 22 Junio, Melbourne, Australia. Den Furniture & Design Fair. Home & Office, furniture, lighting, textile, homeware products.
- 21 a 23 Junio, Sídney, Australia. Good Food & Wine Show. Food and wine industries.
- 23 a 25 Junio, Melbourne, Australia. Foodservice Australia. Food and hospitality.
- Fecha por confirmar (julio), Sídney, Australia. ODMA-International Optical Trade Exhibition. Optics, Precision Mechanics, Laser.

JULIO

- 9 a 12 Julio, Sídney, Australia. PRINTEX-Print & Design Show. Technology, Printing.
- 18 a 21 Julio, Melbourne, Australia. Australian International Furniture Fair. Furniture.
- 18 a 21 Julio, Melbourne, Australia. Decor + Design. Interior decoration.
- 24 a 26 Julio, Sídney, Australia. Security Exhibition & Conference. Security, Alarms, Cybersecurity.

AGOSTO

- 23 a 25 Agosto, Perth, Australia. Good Food & Wine Show. Food and wine industries.
- 24 a 26 Agosto, Sídney, Australia. Sydney International Jewellery & Watch Fair. Jewellery industry.
- 27 a 29 Agosto, Sídney, Australia. AIMEX-Asia Pacific's International Mining Exhibition. Mining.

SEPTIEMBRE

- 9 a 12 Septiembre, Sídney, Australia. Fine Food Australia. Food industry and innovations.

OCTUBRE

- 8 a 10 Octubre, Sídney, Australia. Pacific Maritime Expo. Shipping, Ports, Logistics & Transportation.
- 25 a 27 Octubre, Brisbane, Australia. Good Food & Wine Show. Food and wine industries.
- 26 y 27 Octubre, Melbourne, Australia. Australian Fitness & Health Expo. Fitness and health.
- 29 a 31 Octubre, Sídney, Australia. CEBIT Australia-APAC's leading Digital Event. E-

Commerce, Information Technology, Communication Technology.

- 30 y 31 Octubre, Sídney, Australia. AWRE-Australasian Waste and Recycling Expo. Waste Management, Recycling and Sustainability.
- 30 Octubre a 1 Noviembre, Melbourne, Australia. AusBiotech 2019. Biotech.

DICIEMBRE

- 3 a 5 Diciembre, Sídney, Australia. AusRAIL PLUS 2019. Railway Engineering, Logistics & Transportation.

Se recomienda ver el directorio 10times ya que puede recoger otras ferias/eventos de interés no incluidos en este listado:

AUS: <http://10times.com/australia/tradeshows>